

ISSN 2077-3153

НАУЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА

Научно-аналитический журнал



В номере

Алгоритм определения рискоустойчивого
и рискогенного векторов регионального
развития

Периферия кластера и ее значения

Социальные технологии в системе
управления малым бизнесом: теоретико-
методологические основы исследования

1/2012

Научная перспектива

Научно-аналитический журнал

Периодичность – один раз в месяц

№ 1 / 2012

Учредитель и издатель

Издательство «Инфинити»

Главный редактор

Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет

Р.Р.Ахмадеев

И.В.Савельев

И.С.Гинзбург

А.Ю.Сафронов

И.Ю.Хайретдинов

К.А.Ходарцевич

Точка зрения редакции может не совпадать с точкой зрения авторов публикуемых статей. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы.

Перепечатка материалов, опубликованных в журнале «Научная перспектива», допускается только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

450054, Уфа, Пр.Октября, 84, а/я 28

Адрес в Internet: www.naupers.ru

E-mail: post@naupers.ru

© Журнал «Научная перспектива»

© ООО «Инфинити»

Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Министерства связи и массовых коммуникаций Российской Федерации)

Свидетельство о государственной регистрации **ПИ №ФС 77-38591**

ISSN 2077-3153 печатная версия

ISSN 2219-1437 электронная версия в сети Интернет

Тираж 750 экз. Цена свободная.

Отпечатано в типографии «Принтекс»

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

- А.Ф. Давлетбаева.* Алгоритм определения рискоустойчивого и рискогенного векторов регионального развития (на примере субъектов Приволжского федерального округа) 4
- Д.Д.Исмагилов.* Периферия кластера и ее значение 8
- И.В.Мосунов.* Система государственного прогнозирования 12
- И.В.Мосунов.* Проблемы сбора информации 16

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

- А.Ф. Давлетбаева.* Особенности коррупционных процессов в Российской Федерации 20

ФИЛОСОФИЯ

- И.Р. Минигулова.* Историческое время 24

СОЦИОЛОГИЯ

- В.Б.Бокарева.* Социальные технологии в системе управления малым бизнесом: теоретико-методологические основы исследования 26

ФИЛОЛОГИЯ

- А.Ю.Пономаренко.* Категории комического как единицы речевого этикета, сопряженные с тематической группой «Удача, удовольствие, удовлетворенность» 27

ВЕТЕРИНАРИЯ

- П.А.Кулясов.* Эволюционное взаимодействие желудочной соляной кислоты с комплексом минеральных веществ, поступающих в желудочно-кишечный тракт животных с кормом 29

АЛГОРИТМ ОПРЕДЕЛЕНИЯ РИСКООУСТОЙЧИВОГО И РИСКОГЕННОГО ВЕКТОРОВ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ (НА ПРИМЕРЕ СУБЪЕКТОВ ПРИВОЛЖСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА)

Альфия Филусовна ДАВЛЕТБАЕВА

*ассистент кафедры «Национальная экономика»
ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет»*

Каждый регион обладает своей индивидуальной системой факторов и условий развития (ресурсный, экономический, трудовой, инновационный, транспортный, инвестиционный, технологический и др.). От того, какие возможные факторы развития имеются в наличии у региона и насколько эффективно он их использует, зависит конечный результат функционирования каждого субъекта. Преобладание в регионе позитивных факторов и условий развития характеризует рискоустойчивое направление его функционирования. Это способствует снижению риска регионального развития и повышает потенциал социально-экономического развития региона посредством усиления устойчивости и сбалансированности социальных и экономических процессов. В свою очередь преобладание в регионе негативных факторов и условий отображает рискогенный вектор развития субъекта и способствует повышению общего уровня риска, а также снижению потенциала социально-экономического развития региона на фоне снижения устойчивости экономики. Поэтому существенное значение приобретает разработанный алгоритм определения рискоустойчивого и рискогенного векторов регионального развития, основанный на анализе факторов и условий функционирования региона с целью расчета интегрального показателя оценки условий развития хозяйствующей системы (рис. 1). Универсальность модели позволяет применить ее как на региональном, так и на федеральном уровнях.

Исследование признаков - негативных и позитивных факторов развития региона способствуют проведению качественной и количественной оцен-

ки степени их влияния на результат – результат функционирования региона. При таком подходе изучаются относительные возможности регионов по использованию социально-экономического потенциала, выявляются регионы с факторами, обеспечивающими эффективную реализацию имеющегося потенциала (превалирование позитивных факторов) и, соответственно, с низким уровнем риска развития, а также регионы с факторами, не способствующими эффективной реализации потенциала социально-экономического развития (превалирование негативных факторов) с высоким уровнем риска.

С целью выявления факторов рискоустойчивого либо рискогенного развития региона, первый этап реализации представленной модели предлагает проведение группировки системы показателей на два блока: блок позитивных и блок негативных факторов. Соотнесение факторов к тому или иному блоку проведено в соответствии с сущностью показателя и по отношению к среднероссийскому показателю. Так, позитивные показатели свидетельствуют о положительной динамике, поэтому их увеличение в целом и по отношению к среднероссийскому показателю будет благотворно сказываться на функционировании региона, например, коэффициент рождаемости, ожидаемая продолжительность жизни и т.д. В свою очередь негативные факторы отрицательно сказываются на функционировании региона, поэтому снижение показателей в целом и по отношению к среднероссийскому уровню будет благоприятно, например, коэффициент смертности, уровень заболеваемости населения и т.д.

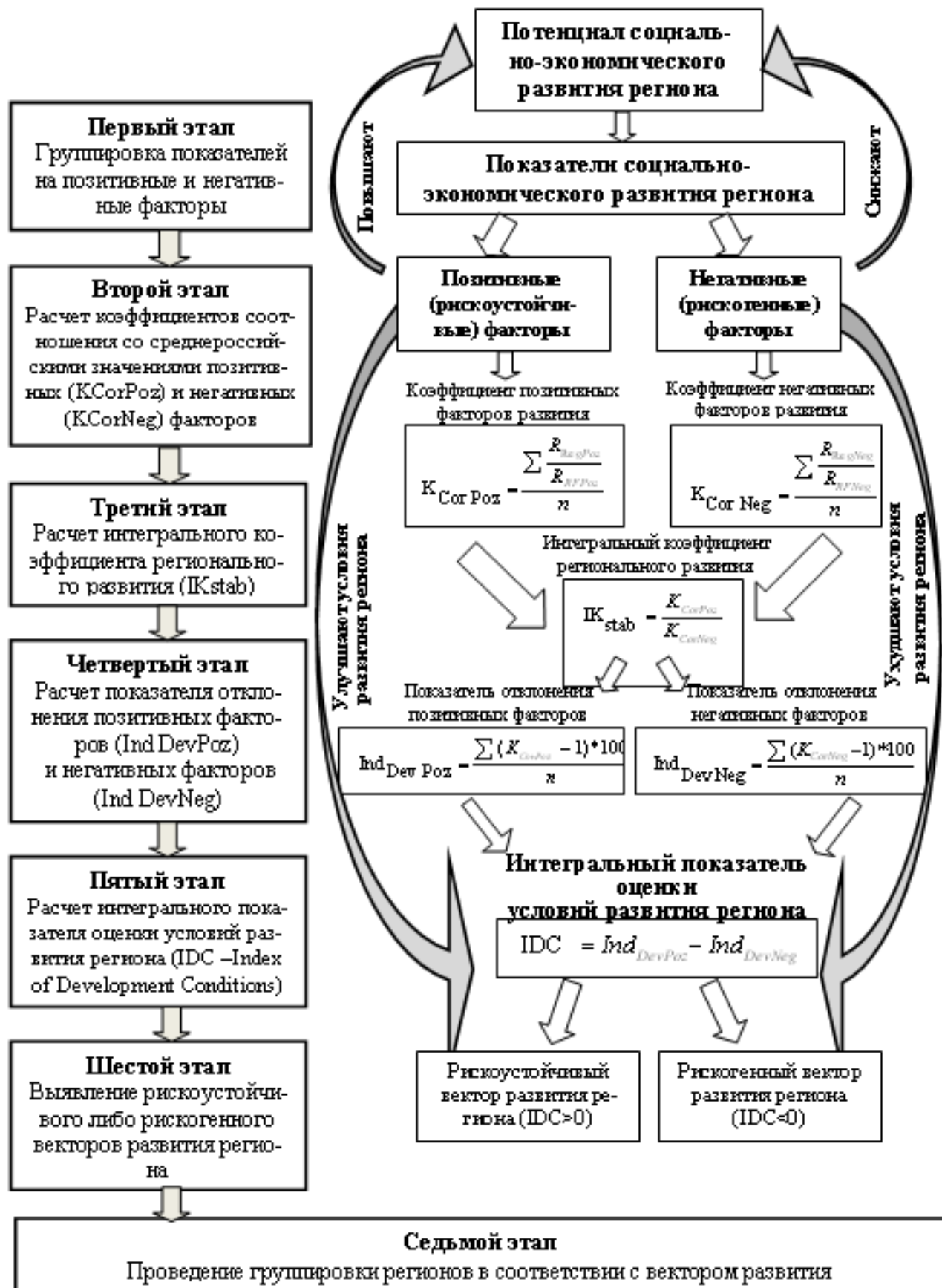


Рисунок 1. Алгоритм определения рискоустойчивого и рискогенного векторов регионального развития

На втором этапе исследования нами производится расчет коэффициентов соотношения позитивных и негативных факторов с соответствующими значениями среднероссийских показателей по следующим формулам (1, 2). Данный подход достаточно удобен для расчетов, поскольку среднероссийские значения выступают ориентиром для проведения исследования.

$$K_{Cor Poz} = \frac{\sum \frac{F_{Reg Poz}}{F_{RF Poz}}}{n}, \quad (1)$$

$$K_{Cor Neg} = \frac{\sum \frac{F_{Reg Neg}}{F_{RF Neg}}}{n}, \quad (2)$$

$K_{Cor Neg}$ - коэффициенты позитивного и негативного факторов развития,

$F_{Reg Poz}$, $F_{Reg Neg}$ - значение позитивного и негативного факторов по региону,

$F_{RF Poz}$, $F_{RF Neg}$ - среднероссийские значения позитивных и негативных факторов развития,

n - количество анализируемых показателей.

Превышение регионального показателя над среднероссийским будет характеризоваться повышенным коэффициентом их соотношения (он будет выше 1), поэтому повышенный коэффициент анализируемых позитивных факторов развития региона будет отображать положительную динамику развития, то есть свидетельствовать о превышении весомости позитивного фактора над соответствующим среднероссийским значением и характеризовать рискоустойчивый вектор развития субъекта хозяйствования.

В свою очередь, обратные процессы будут характерны для негативных факторов развития региона. Так, превышение негативного значения по региону над среднероссийским будет вести к повышению коэффициента негативного фактора и свидетельствовать о рискогенном векторе развития региона.

На третьем этапе анализа рассчитывается соотношение коэффициентов позитивных и негативных факторов развития. Это позволяет определить и количественно оценить уровень устойчивости функционирования региона. В итоге, при превышении позитивных факторов развития над негативными интегральный коэффициент регионального развития $K_{stab} \geq 1$, что свидетельствует об устойчивом развитии, в свою очередь, при превышении негативных факторов развития над позитивными интегральный коэффициент регионального развития $K_{stab} \leq 1$, что характеризует неустойчивые социально-экономические процессы в регионе.

$$K_{stab} = \frac{K_{Cor Poz}}{K_{Cor Neg}}, \quad (3)$$

где:

K_{stab} - интегральный коэффициент регионального развития.

На четвертом этапе предложенного алгоритма производится расчет показателя отклонения позитивных и негативных факторов развития с помощью формул, представляющих процентное отклонение анализируемых значений от соответствующих среднероссийских показателей (формулы 4, 5).

$$Ind_{Dev Poz} = \frac{\sum (K_{Cor Poz} - 1) * 100}{n} \quad (4)$$

$$Ind_{Dev Neg} = \frac{\sum (K_{Cor Neg} - 1) * 100}{n} \quad (5)$$

где $Ind_{Dev Poz}$, $Ind_{Dev Neg}$ - показатели отклонения позитивных и негативных факторов развития, n - количество рассматриваемых показателей.

Позитивные факторы развития	Негативные факторы развития
Показатель по региону выше среднероссийского значения ↓ Коэффициент позитивного фактора развития $K_{Cor Poz} \geq 0$ ↓ Рискоустойчивое развитие региона	Показатель по региону ниже среднероссийского значения ↓ Коэффициент негативного фактора развития $K_{Cor Poz} \leq 0$ ↓ Рискоустойчивое развитие региона
Показатель по региону ниже среднероссийского значения ↓ Коэффициент позитивного фактора развития $K_{Cor Poz} \leq 0$ ↓ Рискогенное развитие региона	Показатель по региону выше среднероссийского значения ↓ Коэффициент негативного фактора развития $K_{Cor Poz} \geq 0$ ↓ Рискогенное развитие региона

Рисунок 2. Следствия соотношения позитивных и негативных факторов развития с соответствующими среднероссийскими значениями

На пятом этапе определяется интегральный показатель оценки условий развития региона, рассчитанный вычитанием показателя отклонения негативных факторов от показателя отклонения позитивных факторов развития (формула 6). Смысл предложенной формулы состоит в том, что рассчитанный интегральный показатель оценки условий развития региона показывает, насколько отклонение позитивных факторов региона над среднероссийскими значениями превышает либо занижает отклонение негативных факторов региона над среднероссийскими значениями. В результате становится возможным количественно оценить уровень устойчивости экономики каждого субъекта Российской Федерации.

$$IDC = Ind_{Dev Poz} - Ind_{Dev Neg}, \quad (6)$$

где IDC - интегральный показатель оценки условий развития региона.

Шестой этап представленной модели предполагает выявление рискоустойчивого либо рискогенного векторов развития региона на основе расчетных значений интегрального показателя оценки условий развития. Седьмой этап характе-

ризуется проведением группировки регионов в соответствии с вектором регионального развития. Универсальность предлагаемого подхода позволяет применить его как на региональном, так и на федеральном уровнях.

С целью апробации предложенного алгоритма произведена группировка основных показателей факторов социально-демографического развития субъектов Приволжского федерального округа (ПФО) за 2010 г. на позитивные и негативные составляющие (табл. 1).

- коэффициент младенческой смертности (число детей, умерших в возрасте до 1 года, на 1000 родившихся живыми);
- заболеваемость на 1000 человек населения;
- численность выбывших (на 1000 человек населения) [1].

Результаты проведенных расчетов социально-демографической сферы позволяют произвести классификацию регионов по двум группам:

Первая группа – регионы с благоприятными условиями, рискоустойчивым вектором развития

Таблица 1

Расчет коэффициентов устойчивого развития регионов социально-демографической сферы регионов Приволжского федерального округа

Регион	Коэффициент позитивного фактора развития			Коэффициент негативного фактора развития				Коэфф. позитивного фактора развития (итога)	Коэфф. негативного фактора развития (итога)	Интегральный коэфф. устойчивости
	Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	Коэфф. рождаемости	Численность прибывших	Коэфф. смертности	Коэффициент младенческой смертности	Заболеваемость на 1000 человек населения	Численность выбывших			
Республика Башкортостан	1.005	1.105	1.375	0.923	0.864	1.132	1.443	1.16	1.09	0.07
Республика Марий Эл	0.977	1.024	0.908	1.049	0.889	1.106	1.084	0.97	1.03	-0,06
Республика Мордовия	1.006	0.790	0.754	1.106	0.815	0.939	1.017	0.85	0.97	-0,12
Республика Татарстан	1.031	1.000	1.018	0.894	0.728	1.080	0.921	1.02	0.91	1.11
Удмуртская Республика	0.994	1.113	0.529	0.930	0.951	1.170	0.768	0.88	0.95	-0,07
Чувашская Республика	1.005	1.016	1.119	0.965	0.827	1.217	1.253	1.05	1.07	-0,02
Пермский край	0.969	1.073	0.667	1.056	1.049	1.202	0.843	0.90	1.04	-0,14
Кировская область	0.989	0.919	0.767	1.169	0.815	0.999	1.044	0.89	1.01	-0,12
Нижегородская область	0.977	0.879	0.678	1.232	1.062	1.072	0.654	0.84	1.00	-0,16
Оренбургская область	0.988	1.073	0.948	0.972	0.901	1.081	0.988	1.00	0.99	0,01
Пензенская область	1.010	0.831	0.898	1.113	0.753	0.993	0.968	0.91	0.96	-0,05
Самарская область	0.993	0.927	0.874	1.042	0.889	1.221	0.778	0.93	0.98	-0,05
Саратовская область	1.006	0.863	0.992	1.056	0.840	0.931	1.036	0.95	0.97	-0,02
Ульяновская область	1.001	0.847	0.680	1.049	0.963	1.183	0.815	0.84	1.00	-0,16

Блок позитивных факторов содержит три показателя:

- ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет;
- коэффициент рождаемости (число родившихся на 1000 человек населения);
- численность прибывших (на 1000 человек населения).

Блок негативных факторов содержит четыре показателя:

- коэффициент смертности (число умерших на 1000 человек населения);

(с интегральным показателем оценки условий развития региона больше нуля), к которым можно отнести Республики Татарстан и Башкортостан, а также Оренбургскую область (табл. 1).

Вторая группа регионов - регионы с неблагоприятными условиями, рискогенным вектором развития (с интегральным показателем оценки условий развития региона меньше нуля): Пермский край, Республики Марий Эл, Мордовия, Удмуртскую и Чувашскую Республики, а также Кировскую, Нижегородскую, Ульяновскую, Пензенскую, Самарскую и Саратовскую области. ■

Библиографический список

1. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2010: Р32 Стат. сб. / Росстат.: М., 2010. - 996 с.

ПЕРИФЕРИЯ КЛАСТЕРА И ЕЕ ЗНАЧЕНИЕ

Дамир Дависович ИСМАГИЛОВ

аспирант кафедры «Национальная экономика»
ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет»

Функционирование экономического субъекта, будь то предприятие или интегрированное объединение в виде холдинга либо альянса, зависит от слаженной работы их составных частей – отделов, подразделений, филиалов. Каждый элемент выполняет отдельную функцию, которая прямо или косвенно включена в цепочку технологического процесса по изготовлению и реализации продукта (услуги). Анализ внутреннего состава, происходящих бизнес-процессов позволяет установить последовательность взаимосвязанных действий, разработать более совершенный порядок работы какого-либо звена.

После выхода в свет конкурентной теории М. Портера, где в качестве основы роста и развития экономики предлагались кластеры, для многих экономистов не-достаточным в теории осталось отсутствие детального описания данных интегрированных объединений. Поэтому изучение внутреннего состава кластера, организации деятельности его составных элементов является особенно актуальным.

Решение поставленной задачи необходимо начать с вывода о том, что экономический кластер представляет собой систему, состоящую из взаимосвязанных частей. В его составе, на наш взгляд, выделяются три основных элемента: ядро, периферия и граница факторных воздействий. Важной составной частью кластера является периферия, где происходят производственные процессы и реализация результатов (рис. 1).

Периферия кластера – взаимосвязанный комплекс организаций производства работ, услуг, объек-

тов инфраструктуры, посреднических организаций, торгового сектора, с помощью которых происходит создание и реализация продукта, услуги.

Иными словами, периферия – некий рабочий орган, машина, продуктом которой являются задуманные в ядре и примененные на практике идеи и перспективные новации в виде товара, услуги. Периферия обладает мобильностью и формируется там, где имеются условия для появления конкурентных преимуществ. Как правило, в новом месте формирования периферии уже имеются готовые объекты инфраструктуры, сеть торговых и посреднических организаций. В этом случае создаются лишь недостающие звенья периферии: предприятия сферы производства и услуг, что упрощает процесс кластеризации.

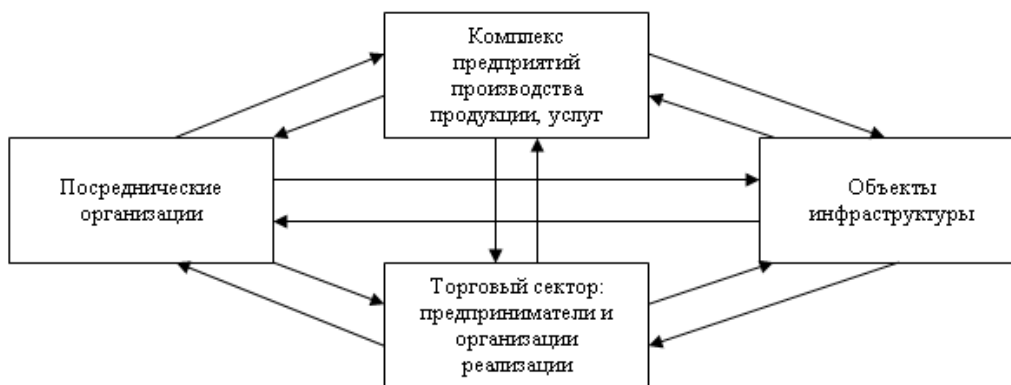


Рисунок 1. Периферия кластера

Описывая периферию, можно сказать, что она представляет собой комплекс взаимосвязанных частей, вместе достигающих высокую степень эффективности за счет выгоды сотрудничества. Именно здесь формируются прибыль, затраты. От качественного взаимодействия элементов периферии зависит скорость протекания бизнес-процессов и конечная цена продукта, услуги.

Периферия кластера представлена следующими элементами: комплексом предприятий производства продукции, услуг, торговым сектором, объекта-

ми инфраструктуры и посредническими организациями.

Комплекс предприятий производства продукции, услуг – наиболее значимая часть. Скопление на определенной территории многоотраслевой совокупности организаций приводит к возникновению взаимосвязей и взаимозависимостей. Использование принципов специализации и кооперации, близость, глубокая переработка исходного сырья позволяют экономить значительные ресурсы. Связь между разными по виду деятельности предприятиями возникает ввиду производственной взаимосвязи, когда получаемый продукт является промежуточным звеном в технологической цепи другого вида продукта, или, когда участие какой-либо организации в процессе создания продукта, услуги вызвано необходимостью.

Организация производственной части периферии кластера подчинена определенной логике. В городах, где предприятия являются градообразующими и осуществляют основополагающие функции, формируются промышленные узлы – скопления различных взаимосвязанных видов деятельности. В результате пространственного расположения частей производств образуется связанная система.

В непосредственной взаимосвязи с производственной составляющей находится инфраструктура: транспортная (транспорт, дороги, мосты, речные, воздушные пути, трубопровод, железнодорожный состав и т.д.), рыночная (складские помещения, оптово-розничные базы, магазины и т.д.), социальная (объекты социо-культурного назначения), инженерная (коммуникации, здания, сооружения, строения).

Следующим важным звеном периферии является торговый сектор, который представляет собой сеть организаций и предприятий сбыта продукции, а также других агентов рынка. Функционирование, условия для ведения торговли будут являться фактором эффективности периферии кластера, так как торговый сектор выступает связующим звеном между покупателем и производителем. Необходимость данного звена особенно важна при удаленности покупателя. Для крупных предприятий массового производства нужны высокие темпы товарооборота, и в этой связи с помощью торгового сектора ускоряются эти процессы с уменьшением времени поиска потенциального потребителя.

Посреднические организации представлены совокупностью агентств стандартизации и сертификации, смежных организаций других отраслей, институтами поддержки и инвестирования, предприятия электро- водо- и теплоснабжения и др. Участие посредника в деятельности предприятий производств по созданию продукции, услуги может быть разовым или периодическим. Состав посреднических организаций не постоянен. В зависимости от рыночных изменений, ситуации возможно включение отдельного субъекта в звено периферии кластера.

На предприятиях в структуре периферии класте-

ра могут быть созданы научно-исследовательские отделы, где формируются и накапливаются идеи и знания. Интеллектуальный человеческий потенциал играет огромную роль, поскольку работники, непосредственно занятые в производстве, предлагают практические решения по совершенствованию какого-либо процесса, продукции, услуги. Поэтому создание руководством предприятия условий для проявления творческой инициативы – одна из главных задач кластера.

Выделяют системные и дополнительные условия. К системным условиям относятся структурные единицы предприятия в соответствии с требованиями бизнес-процесса. Сюда относятся лаборатории, исследования которых важны для обеспечения качества продукции или ведения технологического этапа, отделы по системе менеджмента качества, включающие выявление узких мест в технологии изготовления и разработку системы мероприятий для совершенствования производства, технический, инженерный, механический отделы, в функции которых входит поддержание оборудования в надлежащем состоянии, ремонт и его модернизация.

К дополнительным условиям относятся кружки качества на предприятиях, рабочие группы по интересам, учебные центры и комплексы. В рамках обсуждений, обучения повышается квалификационный уровень работника и возможны случаи появления нестандартных решений. В советское время большое внимание уделялось именно производственной инициативе. Созданные учебные комплексы при производстве позволяли сократить время на внедрение новой идеи, а промышленные площадки являлись местом апробации и испытаний. В кластерах также сохранено подобное сочетание.

Лабораторные исследования на предприятиях часто являются местом рождения инновационных решений, так как здесь очень близка связь науки и производства. Подобные структурные единицы производственной составляющей периферии кластера непосредственно связаны с ядром кластера и являются его продолжением. Происходит взаимопроникновение ядра в периферию через науку. В совокупности научные исследования институтов знаний и деятельность отделов производств дополняют друг друга, вместе являясь источником конкурентных преимуществ.

В целом, периферия кластера образует собой четыре взаимосвязанные части, от качественного и количественного взаимодействия которых будет зависеть цикл производства и реализации продукции, услуг. Территориальная организация периферии, комбинирование и составление ее звеньев решается не только планоно, по заданию ядра кластера, а также стихийно, под воздействием рыночных механизмов. В этом случае прогнозирование, выявление тенденций и направлений развития экономики региона, страны будут важны для принятия правильных решений.

Исследуя вопросы пространственной организации, надо сказать, что чаще всего производственные объекты располагаются ближе к природным ресурсам, источникам электричества, тепла, транспортной инфраструктуре, а объекты торгового сектора – ближе к потребителю.

По нашему мнению, особенность периферии в том, что она задает многоуровневость кластера. В зависимости от расположения периферии кластер можно отнести к тому или иному уровню. Каждый уровень определяет новую ступень преобразования и значимость кластера (рис. 2.). По мере своего развития кластер занимает новые рынки сбыта, увеличивает территорию обслуживания, приобретая все большее значение для экономики региона, страны. Кластер имеет следующие уровни: региональный, межрегиональный, национальный, международный.

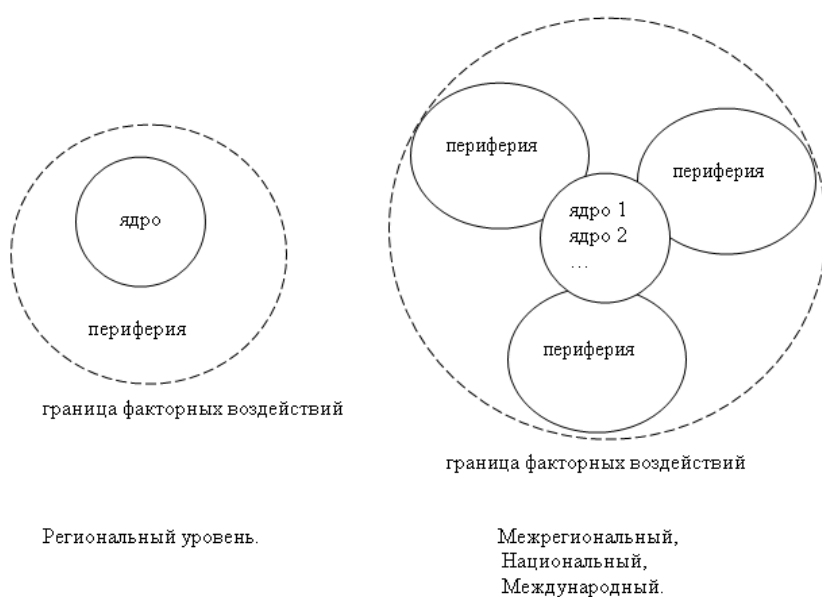


Рисунок 2. Уровни кластера

На рис. 2. показаны два состояния кластера, для которых характерны этапы развития. Эти этапы предусматривают преобразование кластера, изменение его структуры. Рассмотрим развитие кластеров с описанием происходящих в них изменений.

На начальном этапе, в период образования, кластер в рамках территории региона функционирует как комплекс отраслей. Улучшаются взаимосвязи между предприятиями, растет кооперация, интегрируются производство и академическая среда, модернизируется и совершенствуется инфраструктура. Снижение затрат с повышением качества производимой продукции, услуги формируют существенный задел для выхода кластера на следующий уровень. Востребованность продукции и конкурентные возможности кластера, направленность компаний-лидеров на завоевание мировых рынков выступают необходимостью его роста.

Особенностью первого этапа развития кластерных образований выступает то, что в их структуре

выделяется лишь одна периферия, то есть это наличие промышленных локальных комплексов, расположенных в пределах небольшой территории, находящихся на среднем расстоянии друг от друга и взаимосвязанных между собой через ядро кластера.

В разных регионах могут существовать родственные кластеры. По своей структуре, способам и характеру взаимодействия, организации предприятий и экономико-правовым формам они могут отличаться, но выпускаемый продукт будет аналогичным. Такие кластеры конкурируют между собой за право быть кластером национального и международного значения. На определенном этапе, когда важными становятся вопросы конкуренции среди компаний-гигантов и становится необходимостью взаимное использование имеющихся мощностей и инфраструктуры, региональные кластеры образуют межрегиональный кластер. Происходит преоб-

разование, формируется несколько периферий, что предполагает переход ко второму этапу развития.

При этом между региональными кластерами возникают тесные связи. Синхронизируется производственная часть, комбинируются новые составляющие кластера, происходит взаимообмен ноу-хау и дополнение структуры кластера недостающими звеньями. Сформировавшиеся ядра кластеров организуют совместную деятельность друг с другом путем проведения общих встреч, обсуждений.

В случае образования межрегионального кластера из двух и более кластеров регионального значения возможны следующие варианты взаимодействия. Региональный кластер, чей научный, образовательный и производственный по-

тенциал выше, поглощает кластер с меньшим потенциалом. При таком исходе остается одно ядро, а также две и более периферии. Также возможно слияние кластеров, что представляет собой интеграцию некоторых частей кластера с сохранением структур кластеров, входящих в новое образование. Между ядрами кластеров возникают тесные взаимосвязи и взаимообмен информацией. Ядра фактически остаются формальными, без изменений, и ведут свою деятельность самостоятельно.

Достигнутые соглашения о партнерстве, межрегиональные акты о сотрудничестве, совместное использование производственных и научно-исследовательских площадок не исключают конкурентной борьбы региональных кластеров друг с другом, а лишь определяют общее направление усилий экономических структур, улучшают конкурентные позиции межрегионального кластера.

Создание, построение межрегионального кластера возможно уже на этапе принятия решения о

возникновении данного образования. Для этого используются имеющиеся промышленные узлы, комплексы. Кластер только дополняется необходимыми звеньями. Модернизация существующих предприятий, их переоснащение, изменение характера взаимоотношений компаний друг с другом позволяют экономить значительные финансовые ресурсы, чем построение новых объектов.

Межрегиональный кластер, приобретая все большее значение для экономик регионов и становясь стратегической составляющей для федерального центра, расширяет свою сферу влияния и охват обслуживаемой, занимаемой территории. Торговые марки компаний-лидеров кластера становятся узнаваемыми. Статус кластера национального уровня несет за собой увеличение социальной ответственности, ставит задачу сохранения достигнутых позиций. Опасность крупных кластеров в том, что они диктуют правила борьбы на рынке и склонны монопольно осуществлять свою деятельность. Наличие конкуренции внутри кластера является важным условием.

Национальный кластер фактически уже приобретает международный уровень, так как продукция либо услуга продвигаются на рынки других стран с момента существования кластера низшего порядка. Поэтому для кластеров межрегионального, национального и международного значения грань не существенна. Национальный кластер может быть международным, не имея производственных баз за границей. Формирование периферии кластера в странах характерно для транснациональных компаний. Фирмы-лидеры при экспорте продукции с малыми транспортными издержками создают торговые связи с фирмами других стран. В этом случае образуется часть периферии, включая готовые объекты инфраструктуры и торговый сектор.

В периферии главным образом мобильностью обладает промышленная часть. Все другие звенья периферии, как правило, уже существуют. Передаче, переходу подлежит материальная составляющая, оборудование, технология изготовления продукта, сам продукт, а также культура производства и сервис. Примером национального и международного кластеров можно назвать комплекс автомобильной промышленности. В автомобилестроении очень сильно представлены кооперативные связи. Предприятия, поставляющие комплектующие заводу-изготовителю, образуют вместе эффективную систему производственной интеграции.

Успех национального кластера, заключаемый в спросе на свою продукцию в других странах, преобразует кластер в международный. Компания Форд имеет свои производственные базы по всему миру. Периферия – заводы по сборке машин на конвейерах, являются выгодными, так как используется дешевая рабочая сила, ресурсы, интегрируются местные заводы. К компаниям международных кластеров можно также отнести фирмы Нестле, Кока-Кола, Мак-Дональдс. Их объединяет то, что центры

этих компаний, научно-исследовательская база расположены в месте их зарождения.

Для страны, на территории которой образуется периферия международного кластера, имеются положительные и отрицательные моменты. Организация высокотехнологичного производства, занятость населения, обучение сотрудников новой философии поведения, налоговые поступления в бюджет, «оживление» предприятий-партнеров, безусловно, являются желательными эффектами. Но, если провести анализ, то станет очевиден конечный результат, который получают фирмы-лидеры кластера. Возникновение чуждой периферии для открытых экономик выступает некоторым вызовом и опасностью.

Превращение экономики в ресурсную и промышленную составляющую часть других экономик, по сути, лишает страну потенциала и делает ее неконкурентоспособной. Обычно создание промышленных объектов компаний-брендов за счет иностранных инвестиций воспринимается как обособленное производство или кластер, но на самом деле это не так. Прибыль от производства продукции будет направляться той компании, чей продукт был реализован покупателю.

С другой стороны, появление промышленной части компании с мировым именем может подстегнуть отрасли экономики к новому развитию и росту. Сотрудничество иностранного предприятия с отечественными организациями повышает качество изготавливаемых изделий, полуфабрикатов, что ведет к изменению производства. Образуется среда «подготовленных» производств, чей общий потенциал выше прежнего. Переданные навыки и знания становятся важным конкурентным преимуществом. При этом возникновение новой идеи, появление новшества с легкостью может быть подхвачено и реализовано.

Надо заметить, что составные элементы кластера обычно могут состоять как в структуре одного, так и в структуре двух и более кластеров. Это объясняется тем, что перечень работ, видов продукции, услуг у отдельной организации достаточно широк, и участие в каком-либо кластере не препятствует наличию взаимосвязи с другими организациями. Кроме того, оказываемый вид услуги компании может быть универсальным, поэтому контрагентом может выступать любой агент рынка. В кластере участником становится тот, кто прямо или косвенно привлечен к процессу создания продукции, услуги. Специфика продукции или оказываемой услуги для поставщика, к примеру, делает возможным его участие в других кластерах помимо основного.

Итак, рассмотрение периферии кластера, как важного составного элемента интегрированной структуры, способствует пониманию ее роли и значения, позволяет определять, к какому уровню относится изучаемый кластер, и установить взаимосвязи между участниками периферии. ■

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

Игорь Викторович МОСУНОВ

Под прогнозом понимается система научно обоснованных представлений о возможных состояниях объекта в будущем, об альтернативных путях его развития. Для формирования стратегии и тактики развития экономики разрабатывается система прогнозов, включая прогнозы временного аспекта и по уровням управления, а также частные и комплексные прогнозы экономического и социального развития страны и регионов. На основе результатов прогнозных расчётов определяются важнейшие направления стратегии социально-экономического развития, составляются индикативные планы, формируется механизм государственного регулирования экономики и определяются параметры основных регуляторов (государственного заказа, цен, налогов и льгот, государственных инвестиций и ссуд, страховых резервов и т.д.).

Атрибутами прогноза являются, во-первых, система логических суждений, определяющая метод его построения, во-вторых, набор данных, к которым этот метод применяется. Методы построения прогноза и совокупность требуемых данных являются взаимозависимыми.

По масштабу прогнозирования выделяют: макроэкономические прогнозы, межотраслевые и межрегиональные, прогнозы развития народнохозяйственных комплексов, отраслевые и региональные прогнозы, прогнозы звеньев экономики: предприятий, объединений, отдельных производств и продуктов.

Во временном аспекте прогнозы подразделяются на: долгосрочные (от 5 до 15-20 лет), среднесрочные (от 3 до 5 лет), краткосрочные (от месяца до года), оперативные (от одного месяца – на каждый день, неделю, декаду). Планирование – это процесс научного обоснования целей, приоритетов, определения путей и средств их достижения. На практике оно реализуется путём разработки планов.

Классификация прогнозов различается:

- по способу описания тенденций изменения объекта или процесса (трендовый и факторный подходы);
- по способу формирования параметров, характеризующих объект или процесс (генетический (ресурсный) и нормативный (целевой) подходы).

Трендовый подход в прогнозировании предполагает экстраполяцию выровненных значений ди-

намического временного ряда прогнозируемого показателя.

Факторный подход в прогнозировании предусматривает определение круга воздействующих на прогнозируемый показатель (индикатор), процесс факторов (регуляторов) и формы их взаимосвязи.

Генетический подход основывается на прогнозировании устойчивых тенденций и сводится к перенесению зависимостей, характерных для прошлого и настоящего, на будущее. Он позволяет рассматривать объект, выявляя тенденции его развития и возможные результаты без воздействия на этот предмет.

Нормативный подход состоит в определении параметров воспроизводства для достижения заданных целей экономического роста, т.е. развитие объекта рассматривается от будущего к настоящему. Генетический и нормативный подходы должны использоваться во взаимосвязи, в прогнозировании они выступают альтернативными способами выявления параметров, характеризующих прогнозируемый объект или процесс. Главной задачей прогнозирования становится согласование результатов прогнозных расчетов, получаемых на основе генетического и нормативного подходов.

Прогнозирование и планирование осуществляется с соблюдением конкретных принципов. Основными из них являются: альтернативность, научность, социальная направленность, повышение эффективности производства, пропорциональность и сбалансированность, приоритетность, согласование кратко-, средне- и долгосрочных целей.

Прогнозирование в России.

Переход России к новой системе экономических отношений, а также ряд проведенных за последнее время административных реформ обуславливают необходимость разработки принципиально новой государственной политики. В рамках которой должны применяться различные методы управления (новые или усовершенствованные), отвечающие современным требованиям и способствующие достижению высокого уровня социально-экономического развития страны в целом и отдельных ее территорий. В этих условиях особое значение приобретает такой инструмент управления как прогнозирование.

В советский период прогнозирование представ-

ляло собой четкую централизованную систему, состоящую из иерархически подчиненных друг другу территориальных и региональных прогнозов. Переход к рыночной экономике, характеризующийся активной регионализацией экономического и политического пространства, привел к тому, что вышеназванная централизованная система прогнозирования перестала отвечать современным условиям и, вследствие этого была полностью разрушена. В годы реформ российская экономика формировалась стихийно, и это не позволяло эффективно прогнозировать развитие достаточно точно и на долгосрочный период. Прогнозирование является одним из решающих элементов эффективной организации управления территориями любого таксономического уровня, вследствие того, что качество принимаемых решений в большой степени определяется качеством прогнозирования их последствий. Поэтому решения, принимаемые в настоящем, должны опираться на достоверные оценки возможного развития изучаемых явлений и событий в будущем. В Российской Федерации до последнего времени прогнозы социально-экономического развития разрабатывались в целом по стране, по народнохозяйственным комплексам и отраслям экономики, а также по регионам. То есть, процесс прогнозирования, как правило, строился сверху вниз. В основном, прогнозированием занималось Правительство РФ, в частности Министерство экономического развития и торговли РФ. На уровне отдельных регионов (субъектов РФ, федеральных округов и муниципальных образований) разработка прогнозов не являлась обязательным, законодательно закрепленным процессом (как правило, подобные документы носили декларативный характер), что снижало результативность региональной политики. На сегодняшний день предпринята попытка организации процесса прогнозирования «снизу вверх», что, несомненно, позволит учесть национальную, территориальную, экономическую, социальную специфику территорий различного таксономического уровня, что в свою очередь повысит качество и точность прогнозов. Хотя, по мнению автора, наиболее перспективной представляется смешанная система прогнозирования, предполагающая потоки информации, как «снизу вверх», так и сверху вниз.

При конструировании смешанной системы необходимо отметить, что многие явления и процессы социально-экономического развития реализуются на территории нескольких регионов (макрорегиона), поэтому весьма актуально создание прогнозов на макрорегиональном уровне. Особую роль в системе прогнозирования играют прогнозы социально-экономического развития федеральных округов, позволяющие интегрировать прогнозы регионов более низкого таксономического уровня, а также прогнозы развития отдельных отраслей. В соответствии с законодательством к компетенции Полномочных представителей Президента РФ в федеральных округах относится разработка программ социально-экономического развития территорий

в пределах округа. Поскольку прогнозирование является важнейшей частью подготовительного этапа программирования, то включение прогнозов социально-экономического развития федерального округа в систему прогнозирования Российской Федерации необходимо.

Основные функции прогнозирования национальной экономики состоят в научном анализе социальных, экономических и научно-технических процессов; в оценке сложившихся ситуаций и выявлении узловых проблем хозяйственного развития; в предвидении новых экономических ситуаций, в выявлении возможных альтернатив развития в перспективе, накоплении научного материала для выбора стратегии экономического развития.

Первые прообразы макроэкономических прогнозов - разработка на год вперед государственных бюджетов. Методы составления этих бюджетов до середины XIX в. имели в своей основе экспертные суждения, но постепенно сформировались «типичные» методы их разработки.

Начиная с 30-х гг. XX в. потребности регулирования экономики и стремление увеличить уровень ВВП привели к формированию инструментов (моделей) макроэкономического прогнозирования уже примерно в том виде, в каком они используются и по сей день.

С течением времени сфера деятельности по прогнозированию национальной экономики существенно расширилась, став объектом деятельности большого количества специалистов. С 1970-х гг. в промышленно развитых странах к прогнозной работе стали активно подключаться различные неправительственные организации.

В СССР в течение 1920-х гг. был накоплен опыт экономического планирования, позволивший приступить к разработке первого пяти-летнего плана, направленного на решение задачи максимального экономического роста.

Окончательное оформление система госпрогнозирования в СССР получила в начале 70-х гг. XX в., когда начала регулярно (раз в пять лет) составляться Комплексная программа научно-технического прогресса на двадцатилетнюю перспективу.

Прогнозирование социально-экономического развития федерального округа можно определить как совместную и гармонизированную деятельность органов власти федерального округа, а также органов власти входящих в состав округа регионов различного таксономического уровня, бизнес-сообщества, научных учреждений и других организаций и институтов по разработке научно обоснованной и сбалансированной системе ожидаемых в перспективе показателей социального, экономического, научно-технического, экологического и внешнеэкономического развития, способствующая интеграции территорий и созданию единого экономического пространства. Для того чтобы прогнозирование социально-экономического развития федерального округа было логически обоснованным, хорошо структурированным и результатив-

ным процессом.

Прогнозирование социально-экономического развития федерального округа предполагает взаимодействие административно-территориальных единиц, хозяйствующих субъектов, социальных институтов, населения в рамках округа.

Кроме того, такое прогнозирование, как уже было сказано выше, должно интегрировать отраслевые и территориальные прогнозы в рамках округа. Из всего вышесказанного очевидна необходимость разработки системы комплексного прогнозирования социально-экономического развития федерального округа. Система комплексного прогнозирования социально-экономического развития федерального округа (СПРФО) - это совокупность взаимодействующих между собой субъектов прогнозирования, согласованная и гармонизированная деятельность которых направлена на создание комплексного прогноза социально-экономического развития федерального округа, используемых ими методов прогнозирования, а также основных направлений деятельности в рамках системы.

Информационное обеспечение СПРФО должно в себя включать:

- информационный фонд (базу данных);
- источники формирования информационного фонда, потоки и способы поступления данных;
- методы накопления, хранения, обновления и поиска данных, образующих информационный фонд;
- методы, принципы и правила циркуляции данных в системе;
- методы обеспечения достоверности данных на всех этапах их сбора и обработки;
- методы информационного анализа и синтеза;
- способы однозначного формализованного описания экономических данных.

Работа с информацией в процессе прогнозирования предполагает определенные трудности. Необходимость совершенствования механизмов информационного обеспечения СПРФО обусловлена рядом причин, в числе которых:

- рост объемов информации;
- большое количество часто противоречащих друг другу источников информации;
- частая недоступность информации;
- сложность алгоритмов расчета и интерпретации результатов;
- высокие требования к качеству прогнозов и т.д.

От грамотно разработанного информационного обеспечения процесса прогнозирования зависит точность и объективность прогнозов, поэтому необходимо четко определить, какие показатели необходимы, а также установить источники информации.

Разработка прогнозов социально-экономического развития федеральных округов будет способствовать:

- анализу социально-экономического положения в федеральном округе на основе статистических данных территорий, выявлению динамики экономических межрегиональных процессов, их оценке и

прогнозу;

- совместному формированию концепций, стратегий регионального экономического развития, общих методологических подходов;

- согласованию экономической политики территорий по отраслевым, функциональным направлениям;

- организации, разработке и реализации программ по решению наиболее важных, общих для территории федерального округа региональных проблем; формированию межрегиональных стратегий развития;

- выработке предложений по рациональному размещению производительных сил на территории федерального округа, по установлению кооперированных связей между предприятиями; созданию совместных межрегиональных производственных, рыночных структур;

- обмену опытом территорий по общим вопросам социально-экономического развития, территориального управления, конкретным направлениям отраслевого, межотраслевого и функционального характера;

- объединению интеллектуальных возможностей для решения общих для территорий федерального округа экономических, научно-технических, социальных проблем; проведению совместных научных исследований;

- формированию на основе взаимных интересов соглашений с другими макрорегионами, субъектами РФ, совместному решению общих с ними социально-экономических проблем.

В Российской Федерации в настоящее время существует система государственного прогнозирования социально-экономического развития, включающая прогнозы различной длительности. Основным является годовой прогноз функционирования экономики, обеспечивающий построение проекта федерального бюджета. Кроме того, в течение 1997-2002 гг. разрабатывались прогнозы на 3-4-летнюю перспективу как основа для среднесрочных программ действий Правительства РФ. В ходе составления программы действий Правительства РФ на долгосрочную перспективу (на 2001-2010 гг.) проводились прогнозные исследования на десятилетний период.

Прогнозирование в зарубежных странах

В фундаментальных учебниках зарубежных авторов достаточно масштабно и глубоко охарактеризовано внутрифирменное оперативное и стратегическое планирование. Но они практически умалчивают о прогнозно-аналитической и плановой деятельности на национальном уровне, региональном и муниципальном Уровнях. Эта деятельность наряду с задачами, которые приведены выше применительно к предприятиям и корпорациям, решает и особые, специфические задачи, среди которых: анализ и прогноз тенденций изменения составляющих бюджетного процесса (налоги, сборы, инвестиции, хозяйство, социальная сфера); установление определяющих регуляторов и построение

системы моделей функционирования территории; анализ хода реализации комплексных программ и приоритетных реформ (жилищно-коммунальной, социального обеспечения и др.); вариантное планирование социально-экономического развития территории; оценка и выбор вариантов социально-экономической стратегии и тактики, определение приоритетов развития территории; анализ и прогноз социально-экономических последствий применения административных, экономических регуляторов федеральными, региональными, местными властями; упреждающее прогнозирование деформаций хозяйственного механизма и социальной сферы и др.

Масштабы только государственного перераспределения финансовых и других ресурсов в развитых зарубежных странах колеблются от 30% ВВП в США до 50% ВВП в целом по странам Европы и Азии и более 60% в странах Скандинавии. Это свидетельствует об огромной роли государства и его возможностях воздействовать на процесс социально-экономического и научно-технического развития ради достижения общенациональных целей перспективного развития каждой страны. Масштабы государственного и муниципального перераспределения ресурсов определяются целым комплексом обстоятельств и приоритетов, среди которых обеспечение социального равновесия, конкурентоспособности территории, формирование условий для ее будущего развития как в сфере технологий, так и в отношении интеллектуально-профессиональных возможностей общества. Для реализации таких задач создана целая система нормативно-правового, организационного и материального характера. Во всех развитых зарубежных странах имеются специальные органы высшей государственной власти, обеспечивающие разработку программ социально-экономического и научно-технического развития и комплексов мер по их реализации.

В США этим занимаются специальные экономические службы и организации при президенте и конгрессе, во Франции - комиссариат по планированию, в Японии - управление по экономическому планированию при правительстве. Разработана полномасштабная правовая база по законодательному обеспечению деятельности государственных органов в этой сфере. Так, в США принята многотомная регламентация деятельности экономических комитетов конгресса. Создана и действует система подготовки кадров высшей квалификации для таких государственных органов (Гарвардский университет в США, Высшая административная школа в Англии; в этом же ряду - Российская академия государственной службы при Президенте РФ). Налажена система информационного обеспечения деятельности государственных ведомств в указанной области, обеспечивающая получение всеобъемлющей достоверной и полноценной информации о реальном положении в экономике. Уклонение от представления информации наказывается в законодательном порядке и

имеет для фирм и организаций масштабные финансовые санкции. Последнее свидетельствует о возможности оперативного контроля по реализации ориентированной государственной экономической политики и разработке в необходимых случаях мер корректировки этой политики, а также уточнения и изменения целей и этапов реализации программ. Благодаря разработке системы целей национально-го развития, сценариев и прогнозов с элементами управления, программ развития как государственного сектора, так и негосударственных секторов экономики, влияние государства на тенденции развития становится еще больше.

В современной, многоукладной, смешанной рыночной экономике государство активно участвует в формировании важнейших социально-экономических процессов. В период обострения ситуации масштабы влияния государства возрастают с согласия основных партнеров рыночной экономики как для стабилизации, так и решения других проблем (военно-технических и др.). В период плавного и спокойного развития, отсутствия кризиса, умеренного роста масштабы влияния государства сокращаются, и государство, как и другие субъекты рынка, действует в рамках долгосрочных программ. В целом государственное планирование и регулирование сформировано в виде пирамидальной взаимосвязанной системы. Долгосрочное прогнозирование представляет собой необходимый элемент экономической политики, ориентированной на обеспечение структурной трансформации хозяйства в соответствии с новейшими тенденциями в мировой экономике. Долгосрочная структурная регулирующая деятельность государства обеспечивает формирование среднесрочного частично-структурного регулирования и прогнозирования (5-7 лет). Частично-структурное регулирование и прогнозирование представляют рамочные условия инвестиционной, внешнеэкономической и Финансовой политики. Как правило, такая деятельность и реализация среднесрочных программ ориентирована на достижение долгосрочных национальных целей (40-летние программы США под названием «Ресурсы для будущего», 20-летние прогнозы в Скандинавских странах, 5-7-летние планы во Франции и Японии (в Японии реализовано 14 среднесрочных планов). Краткосрочное регулирование и годовое планирование ориентировано на реализацию задач среднесрочных программ. Оно определяется как конъюнктурное регулирование посредством финансовых, налоговых и других инструментов и сопровождается среднесрочной финансовой программой и годовым бюджетом. Бюджет выступает в этом случае как инструмент реализации плана. Во многих странах такая деятельность распространена и на региональный уровень. Таким образом, вся эта система имеет целевой, функциональный характер, развернутый во времени и пространстве. ■

ПРОБЛЕМЫ СБОРА ИНФОРМАЦИИ

Игорь Викторович МОСУНОВ

Термин “информация” – один из самых популярных в нашем лексиконе. В него вкладывается широкий смысл и, как правило, его объяснение дается на интуитивном уровне. Информация передается по телефону, телеграфу, радио, телевидению. Она хранится в библиотеках, архивах, базах данных. Информация – это и показатели измерительных приборов, и вкус пищи, и запахи, и вид звездного неба и т. д. В общем, информация – это новые сведения, которые могут быть использованы человеком для совершенствования его деятельности и пополнения знаний.

Информация, являясь отражением материальной сущности, служит способом описания взаимодействия между источником информации и получателем. Одно и то же сообщение одному получателю может дать много информации, а другому – мало или ничего. Одним словом, “информировать” в понимании теории информации означает сообщать ранее неизвестное. Так как информацию можно хранить, преобразовывать и передавать, должны быть ее носители, передатчики, каналы связи и приемники. Эта среда объединяет источники информации и ее получателей в информационную систему. Активными участниками этой системы необязательно должны быть люди: обмен информацией может происходить в животном и растительном мире. Когда речь идет о человеке как участнике информационного процесса, имеется в виду смысловая или семантическая информация. Наиболее высокие требования к информации предъявляются при принятии решений. В повседневной практике такие понятия, как данные, информация и знания, часто рассматриваются как синонимы.

Вся информация делится на эндогенную и экзогенную. Ту информацию, которая формируется внутри национальной экономики и зависит от эффективности функционирования хозяйствующих субъектов, называют эндогенной, т.е. информацией внутреннего происхождения. А информацию, которая не зависит от характера функционирования национальной экономики, – экзогенной, т.е. внешнего происхождения. В этом случае для национальной экономики все показатели ее развития, в том числе и отдельных хозяйствующих субъектов, являются эндогенными, а такие, как курс доллара, цены на нефть на мировом рынке, устанавливаемые

странами-членами ОПЕК, погода (засуха, умеренная или дождливая), являются экзогенными.

Экзогенные переменные подразделяются на заданные переменные и переменные социально-экономической политики.

Примеры заданных переменных: объем мировой торговли, численность населения страны, мировые цены на сырьевые ресурсы и товары экспортируемые страной. Другими словами, заданные переменные – это переменные, значение которых не зависит (или очень слабо зависит) от экономической политики государственных органов данной страны.

Примеры переменных социально-экономической политики государства: государственные расходы, учетная ставка Центробанка, ставки налогов, таможенные пошлины (т.е. инструментальные показатели).

В случае моделирования экономических процессов эндогенность и экзогенность показателей приобретают несколько иной оттенок. Введем понятие «значащая переменная модели прогнозирования» – это показатель, применяемый в моделировании объекта. Исходя из данного нами определения можно определить эндогенные и экзогенные переменные следующим образом.

Эндогенная переменная модели – значащая переменная модели, которая прогнозируется в рамках этой же модели.

Экзогенная переменная модели – значащая переменная модели, которая прогнозируется вне рамок этой модели.

Информацию, используемую для прогнозирования, можно классифицировать и по функциональному признаку, т.е. по тому, в каком качестве используется тот или иной показатель в целях прогнозирования. В этом случае информация может быть управляемой, неуправляемой и управляющей (инструментальной).

Управляемый показатель – это показатель, значение которого может меняться в будущем (прогнозе) в зависимости от изменения значений факторов, его определяющих.

Неуправляемый показатель – это показатель, который относится к экзогенной информации. И это справедливо как для всей социально-экономической системы, так и для отдельных моделей. А вот эндогенная информация может быть и управляемой, и

управляющей.

Различают следующие основные источники прогнозно-аналитической информации:

- статистическая, бухгалтерская и другие формы отчетности;
- система норм и нормативов, коэффициентов эффективности, соотношений, пропорций (нормативно-справочная база);
- накопленный опыт, основанный на знании закономерностей протекания и развития исследуемых явлений, процессов, событий (база знаний);
- моделирование прогнозируемых объектов применительно к ожидаемым или намечаемым условиям.

Проблема повышения качества прогнозно-аналитических исследований во многом зависит от их информационной обеспеченности.

Основные требования к используемой информационной базе следующие:

- достоверность количественных характеристик показателей;
- достаточность и комплексность предоставляемой информации, подразумевающая, в первую очередь, достаточно полные характеристики основных сфер экономики, а также негативных и позитивных процессов, происходящих в стране в целом, ее регионах и отраслях;
- системность предоставляемой информации, предполагающая возможность взаимной увязки показателей различных информационных блоков и уровней между собой;
- сопоставимость, т.е. непротиворечивость количественных характеристик различных показателей между собой.

Прогнозно-аналитические расчеты проводятся на основании статистической информации, т.е. информации, получаемой от регионов, отраслей и организаций. Используется информация, характеризующая экономическую конъюнктуру мирового хозяйства, других стран в целом, их регионов и отраслей. Часть информации формируется из результатов опросов населения и предпринимателей, экспертной информации, информации, получаемой от специалистов в той или иной области знаний.

К факторам, определяющим качество статистических данных, относятся:

- изменения, обусловленные переходом от методов сплошного наблюдения к методам выборочного обследования;
- неотлаженность первичного учета в связи с внедрением новых форм статистической отчетности и бухгалтерского учета;
- методологические вопросы расчета агрегированных показателей;
- несоответствие статистического показателя экономической категории.

Проблема качества статистических показателей связана, в первую очередь, со сбором статистических данных. В условиях многократного увеличения числа экономических единиц и изменения структу-

ры собственности стал невозможен сплошной учет экономической деятельности. У производителей возникла объективная заинтересованность в занижении своих результатов с целью уменьшения налогооблагаемой базы. Как известно, из-за невозможности обработки всей имеющейся информации о СЭС проводятся выборочные обследования по различным интересующим исследователя направлениям.

При всем принципиальном отличии направлений прогнозирования объединяет единая цель: определение характера протекания процесса в будущем. Множество методов решения задачи прогнозирования имеет одну общую идею: обнаружение связей между прошлым и будущим, между информацией о процессе в контролируемый период времени и характером протекания процесса в дальнейшем. От того, насколько точно описаны исследуемые связи, будет зависеть точность прогнозирования.

Успешность прогнозирования зависит от таких условий: объема и качества информации о прогнозируемом процессе, объекте управления; правильности формулирования задачи прогнозирования и обоснованности выбора способа ее решения; наличия необходимых вычислительных средств и вычислительного аппарата в соответствии с выбранным методом. Из-за отсутствия этих условий прогнозирование может стать невозможным. Важнейшее из них – формулирование задачи, поскольку она определяет требования к объему и качеству информации, математический аппарат и точность прогноза. Информация о прогнозируемом объекте (процессе) черпается из результатов контроля деятельности, статистики.

Современные технологии прогнозирования основаны на использовании различных математических теорий: функциональный анализ, теория рядов, теория экстраполяции и интерполяции, теория вероятности, математическая статистика, теория случайных функций и случайных процессов, корреляционный анализ, теория распознавания образов. Чтобы обосновать выбор того или иного средства прогнозирования, необходимо иметь возможность количественно оценить его качество.

Каждый метод (прием) прогнозирования желательно сопровождать определенным значением показателя качества, изменяющимся в зависимости от формулирования задачи, условий ее решения. Это достаточно трудно. В каждом конкретном случае прогнозирования возможны различные методы (способы, приемы), каждый из которых характеризуется не одним показателем, а набором показателей, изменяющихся при изменении формулировки задачи и условий ее решения.

Деятельность лица, принимающего решение, и аппарата управления включает следующие этапы:

- формулирование проблемы;
- построение системы, в которой возникает проблема, и идентификацию (установление причинно-следственных связей и отношений) ключевых переменных;

- сбор данных об обстановке и выдвижение гипотез;
- формирование образа будущего с использованием модели и сценариев;
- принятие стратегических решений.

При этом сценарии формирования образа будущего предусматриваются такие действия:

- исследуемая система представляется с учетом современных реалий и динамики развития;
- строится «дерево будущего», где ветвями являются гипотезы с возможными вариантами последствий;
- конечные результаты прогнозируются для различных временных горизонтов. С помощью сценариев, передвигаясь из будущего в настоящее по системе «ходов», разрабатывают меры, необходимые для достижения поставленной цели.

Информационное обеспечение должно в себя включать:

- информационный фонд (базу данных);
- источники формирования информационного фонда, потоки и способы поступления данных;
- методы накопления, хранения, обновления и поиска данных, образующих информационный фонд;
- методы, принципы и правила циркуляции данных в системе;
- методы обеспечения достоверности данных на всех этапах их сбора и обработки;
- методы информационного анализа и синтеза;
- способы однозначного формализованного описания экономических данных.

Работа с информацией в процессе прогнозирования предполагает определенные трудности. Необходимость совершенствования механизмов информационного обеспечения обусловлена рядом причин, в числе которых:

- рост объемов информации;
- большое количество часто противоречащих друг другу источников информации;
- частая недоступность информации;
- сложность алгоритмов расчета и интерпретации результатов;
- высокие требования к качеству прогнозов и т.д.

От грамотно разработанного информационно-обеспечения процесса прогнозирования зависит точность и объективность прогнозов, поэтому необходимо четко определить, какие показатели необходимы, а также установить источники информации.

Разработка прогнозов социально-экономического развития федеральных округов будет способствовать:

- анализу социально-экономического положения в федеральном округе на основе статистических данных территорий, выявлению динамики экономических межрегиональных процессов, их оценке и прогнозу;
- совместному формированию концепций, стратегий регионального экономического развития, общих методологических подходов;
- согласованию экономической политики терри-

торий по отраслевым, функциональным направлениям;

- организации, разработке и реализации программ по решению наиболее важных, общих для территории федерального округа региональных проблем; формированию межрегиональных стратегий развития;

- выработке предложений по рациональному размещению производительных сил на территории федерального округа, по установлению кооперированных связей между предприятиями; созданию совместных межрегиональных производственных, рыночных структур;

- обмену опытом территорий по общим вопросам социально-экономического развития, территориального управления, конкретным направлениям отраслевого, межотраслевого и функционального характера;

- объединению интеллектуальных возможностей для решения общих для территорий федерального округа экономических, научно-технических, социальных проблем; проведению совместных научных исследований;

- формированию на основе взаимных интересов соглашений с другими макрорегионами, субъектами РФ, совместному решению общих с ними социально-экономических проблем.

Опыт проведения прогнозных исследований в различных областях общественной жизни, науки и техники позволил выявить ряд методов, которые могут эффективно применяться для прогнозирования микроэкономических показателей. Любая типовая методика прогнозирования включает такие необходимые элементы как выполнение предпрогнозной ориентации (определение предмета, целей, задач и периода упреждения); создание предпрогнозного фона (сбор и анализ данных в интервале ретроспекции); формирование исходной базовой модели и конструирование поисковой модели, ее верификация, а при необходимости уточнение, подготовка, обоснование и принятие необходимых решений.

Поскольку узловым этапом является построение модели прогноза, известные методы прогнозирования удобно классифицировать, разделив их на 3 основные группы:

- эвристические;
- прогнозные модели;
- статистические.

Эвристические методы включают построение интуитивных прогнозных моделей, которые формируются экспертами на основе целевой установки на выполнение прогноза, предоставляемой эксперту информацией, опыта, интуиции и знаний эксперта.

По типу циркулирующей в процессе экспертизы информации можно выделить три класса интуитивных моделей:

- индивидуальные оценки;
- коллективные оценки;
- комбинированные экспертные модели.

К индивидуальным относятся модели типа ин-

тервью, психоэвристической генерации идей, к коллективным - модели типа "мозговой атаки", сессий выработки коллективного мнения, коллективной экспертной оценки; к комбинированным - модели итеративных опросов типа "Дельфи" и их модификации.

Аналитическими методами прогнозные модели получаются в тех случаях, когда известны общие закономерности развития процесса, его общая структура, важнейшие аналитически выраженные функциональные связи, имеется опытная (контрольная) выборка, позволяющая проверить работоспособность модели.

Аналитические модели, разделяются на модели, построенные по типу:

- структуризации целей развития;
- имитационного моделирования;
- морфологического анализа.

К статистическим относят методы, основу которых составляет формирование стохастических моделей прогнозирования. Предпосылкой применения таких методов является наличие необходимых статистических данных. Характеризующих период ретроспекции, и сведений, необходимых для определения модели прогноза. Широкое применение в прогнозировании статистических методов объясняется тем, что предметом статистики служит изучение методов выявления закономерностей массовых процессов.

Относительно приложений математической статистики обратим внимание на появляющуюся у ряда авторов тенденцию рассматривать соответствующие методы как средство снятия неопределенности на различных этапах принятия решений. Подобное отношение сужает область применения статистических методов, однако справедливо акцентирует внимание на наиболее сложных случаях их использования.

Области приложений отдельных методов при решении задач прогнозирования в микроэкономике показаны в табл. 3 (приложение С).

Развитый математический аппарат и накопленный опыт применения делают привлекательным обращение в решаемой проблеме к статистическим прогнозным методам и моделям.

Таким образом, большинство методов, ориентированных на прогнозирование микроэкономических параметров и процессов требует в той или иной степени учета фактора старения используемой информации. В связи с этим представляется целесообразным рассмотреть статистические закономерности старения информации.

Всякой информации присуще свойство старения. С течением времени происходит частичная или пол-

ная потеря ценности для ее потребителя. Ценность информации - понятие достаточно широкое и требует конкретизации и уточнения применительно к рассматриваемой проблеме. С появлением новой информации возникает необходимость уточнить и по-новому интерпретировать изменившийся прогнозный фон для прогнозных исследований с целью выработки управляющих воздействий.

Росстат

Следование принципу высокой доступности информации, в первую очередь, означает реализацию удаленного санкционированного доступа к информационным ресурсам территориальных органов государственной статистики, включая существующие операционные базы данных и хранилища данных.

Для реализации принципа высокой доступности информации необходима реализация мероприятий по развитию ИВС Росстата, обеспечивающих оперативный санкционированный доступ к первичной статистической отчетности, содержащейся в хранилищах данных и гарантии защиты данных от несанкционированных изменений.

Следование принципу централизации распространения официальной статистической информации означает развитие единого Интернет-портала Росстата по следующим направлениям:

- централизация аппаратных и программных ресурсов. Должно быть реализовано централизованное решение, при котором все Интернет-порталы Росстата, включая Интернет-порталы ТОГС, размещаются на общей аппаратной и программной платформе в центральном узле;
- унификация и стандартизация решений и технологий, создание организационно-методического обеспечения стандартизации и унификации приложений и сервисов Интернет-порталов Росстата;
- персонализация представления статистических данных. Должно быть реализовано представление статистических данных для различных групп пользователей и целевых аудиторий.

Вопрос уровня информационной безопасности ИВС Росстата считается одним из важнейших вопросов, т.к. в составе информационных ресурсов Росстата большая часть информации является конфиденциальной, а по объему информации ИВС Росстата представляет одну из самых масштабных государственных информационно-вычислительных систем.

Уровень информационной безопасности при внедрении и эксплуатации информационных технологий в Росстате определяется требованиями нормативно-правовой базы Российской Федерации и нормативными документами Росстата в области защиты информации. ■

ОСОБЕННОСТИ КОРРУПЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Альфия Филусовна ДАВЛЕТБАЕВА

*ассистент кафедры «Национальная экономика»
ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет»*

Экономическая преступность выступает мощнейшим дестабилизирующим и негативным фактором, подрывающим экономическую безопасность как отдельно взятого региона, так и страны в целом. Одним из механизмов развития экономической преступности является коррупция, одной из основных целей которой выступает нейтрализация соответствующих органов борьбы с этой преступностью.

Коррупция - это не разовые мероприятия борьбы со стороны преступности, выражающиеся в даче взятки, а фактически линия поведения, закон функционирования, с помощью которого она пытается расширить свою сферу влияния и получить новых ее участников [1].

Исследования, направленные на выявление уровня коррупции, начали проводиться регулярно в конце 1980-х - начале 1990-х годов прошлого века. Стимулом к этому послужило начало транзитных процессов во многих восточно-европейских странах после распада СССР, при котором коррупция рассматривалась как следствие переходных процессов и одно из препятствий модернизации [1]. Поэтому важное значение приобретали стратегии развития транзитных отношений, которые должны были учитывать влияние коррупции и диагностировать ее состояние на основе социологических исследований.

Практика проведения специализированных исследований коррупции имеет большое значение, поскольку она позволяет значительно продвинуться в изучении коррупции и способствует принятию наиболее эффективных мер противодействия ей. Так, в частности существенное значение представляют результаты исследования о коррупции Российской Федерации (РФ), проведенные Министерством экономического развития РФ, демонстрирующие уровень и вероятные причины коррупции в различных субъектах РФ.

Производимые исследования позволяют описать и оценить масштабы коррупции в разрезе регионов РФ с помощью набора взаимосвязанных индикато-

ров в целях сопоставления динамики коррупционных процессов в различных субъектах хозяйствования и постоянного мониторинга коррупции в стране в целом.

Таким образом, выделяются следующие индикаторы:

1. Коррупционный охват, представляющий долю респондентов (%), заявивших, что при обращении в государственные учреждения или органы власти они хотя бы раз попадали в коррупционную ситуацию, при которой «возникла необходимость» прибегнуть к «неформальному вознаграждению, подарку, взятке» независимо от исхода ситуации. Показатель рассчитывается от числа респондентов, обращавшихся в государственные учреждения. Согласно данным исследования, его значение в 2010 г. составляло 51 % [1]. Другими словами примерно половина граждан РФ, общавшихся с представителями государства, хотя бы раз доводилось делать выбор: вступать или не вступать в коррупционные отношения с последними.

2. Риск коррупции, рассчитываемый как доля респондентов (%), попавших в коррупционную ситуацию при последнем по времени взаимодействии с представителем государства. Так, такой показатель оценили 29% посещавших государственные учреждения или органы власти.

3. Готовность давать взятки, отображающий долю респондентов (%), давших взятку в последней по времени коррупционной ситуации. Этот показатель составлял 47%. Таким образом, взятки имели место почти в половине случаев, в которых, по мнению респондентов, от них ожидали неформальное вознаграждение. Следует учесть, что фактический показатель анализируемого индикатора скорее всего имеет заниженное значение, поскольку не все участники опроса, дающие взятки, готовы признать этот факт.

4. Интенсивность коррупции – среднее число взяток в год, приходящихся на одного взяткодателя. Согласно расчетам, произведенным на основе дан-

ных опрома, это число – 0,761.

5. Средний размер взятки (руб.) – значение, получаемое посредством усреднения размеров взяток без учета заданного числа самых больших и самых мелких взяток. Рассчитанный таким образом средний размер взятки в 2010 г. Составил 5285 руб. Однако в данном случае следует снова учесть тот факт, что респонденты, дававшие крупные взятки, очевидно, несколько чаще умалчивали о самом этом факте, поэтому вероятнее всего в действительности средний уровень взяток в 2010 г. превышает полученный показатель (табл.1).

Таблица 1

Характеристика рынка бытовой коррупции в РФ

Характеристика	2001 г.	2005 г.	2010 г.
Коррупционный охват, %	50	55	51
Риск коррупции, %	26	35	29
Готовность давать взятки, %	75	53	47
Интенсивность коррупции	1,19	0,882	0,761
Средний размер взятки, руб.	1817	2780	5285
Средний номинированный размер взятки, %	121	92	93
Среднегодовой коррупционный взнос, руб.	2162	2452	4022
Объем рынка бытовой коррупции, млн. руб.	84750	129003	164221
Нормированный объем рынка бытовой продукции, %	0,95	0,6	0,42

Таким образом, согласно табл. 1, в 2010 г. даже не смотря на увеличение среднего размера взятки, наблюдалось сжатие рынка бытовой коррупции из-за уменьшения дачи взяток и снижения попадания в такие ситуации. Вероятно, это могло быть обусловлено начавшейся антикоррупционной кампанией.

На рисунке 1 отмечено, что наибольший масштаб коррупции характерен для Южного федерального округа, а наименьший – для Уральского федерального округа. Следует учитывать наличие сильных межрегиональных контрастов.

Существенное значение приобретает исследование динамики коррупции. Поэтому респондентам исследования были заданы шестнадцать вопросов о том, увеличились ли либо уменьшились показатели коррупции за последние два года. В итоге значительная часть опрошенных (от 41 до 51%) отметила, что ситуация с коррупцией в соответствующей сфере не изменилась, и многие ре-

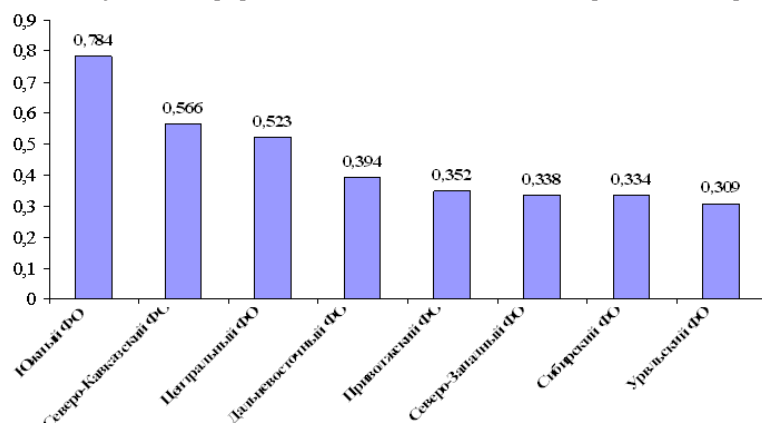


Рисунок 1. Обобщенный индекс коррупции для федеральных округов

спонденты (от 20 до 42 %) затруднились с ответом. На основе этого стало возможным определить индикатор роста коррупции, рассчитываемый как разность долей респондентов, заявивших, что «коррупции стало больше» и «коррупции стало меньше».

В итоге расчетов наибольшие значения индикаторов роста коррупции относятся к Вузам, а также к автоинспекции, наименьшие значения - оформление, перерасчет пенсий и социальных выплат (табл. 2).

Таблица 2

Индикатор роста коррупции

Индикатор роста коррупции	Индикатор роста коррупции
Вузы: поступление, перевод, учеба	14
Ситуация с автоинспекцией	14
Бесплатная медицинская помощь	11
Дошкольные учреждения	9
Получение работы, продвижение по службе	8
Услуги ЖКХ: ремонт, эксплуатация жилья	8
Средняя школа	7
Жилплощадь: получение, оформление, приватизация	6
Земельный участок: приобретение, оформление	5
Призыв на военную службу	4
Обращение в милицию	4
Регистрация сделок с недвижимостью	3
Обращение в суд	1
Регистрация, получение паспорта и т.д.	0
Оформление, перерасчет пенсий	-5
Оформление, перерасчет социальных выплат	-5

Более информативным является таблица 3, в которой приводятся сопоставительные значения соответствующих характеристик на различных рынках бытовой коррупции.

Чаще всего граждане РФ оказываются в коррупционных ситуациях, когда имеют дело с автоинспектором (риск коррупции составляет 52 %). Практически также часто граждане РФ рискуют оказаться в коррупционной ситуации в дошкольных учреждениях (51%), третье место по данному критерию занимает высшая школа (46%).

Более 2/3 коррупционных ситуаций, возникающих при контактах граждан РФ с автоинспекцией, разрешаются с помощью взяток (69%), и по данному параметру этот рынок коррупции заметно опережает все прочие. Тем не менее, ее в двух сферах взятки даются в абсолютном большинстве коррупционных ситуаций: в вузах (55%) и в медицинских учреждениях (54%).

Согласно рисунку 2 можно отметить, что лидирующие положения занимают два рынка бытовой коррупции: «высшее образование» и «ГИБДД». Далее с некоторым отрывом следуют «призыв на военную службу» и «дошкольные учреждения».

Вполне обоснованно коррупцию можно отнести к ключевым проблемам, которые стоят в настоящее время перед российским государством, что неоднократно подчеркивалось в научных исследованиях, а также в выступлениях политических деятелей [2].

тителетий на основе анализа статистических данных доказывається отрицательное влияния уровня коррупции на экономический рост [5], положительное влияние на рост бедности, показано влияние воспринимаемой справедливости уровня вознаграждения

Рынок бытовой коррупции: основные характеристики

	Риск коррупции (%)	Готовность давать взятку (%)	Средний размер взятки (руб.)	Годовой объем рынка (млн. руб.)
Урегулировать ситуацию с автоинспекцией (получение прав, техосмотр, нарушение ПДД и др.)	52	69	2445	24436
Дошкольные учреждения (поступление, обслуживание и т.п.)	51	42	8025	13838
Вуз: поступить, перевестись из одного вуза в другой, экзамены и зачеты, диплом и т.д.	46	55	12909	20783
Решение проблем в связи с призывом на военную службу	40	33	19333	2090
Работа: получить нужную работу или обеспечить продвижение по службе	39	39	8000	4068
Школа: поступить в нужную школу и успешно ее окончить, обучение, «взносы», «благодарности» и т.п.	35	50	1933	1743
Земельный участок: приобрести или оформить право на него	33	38	6313	849
При обращении в суд	31	30	12643	4956
Получить услуги по ремонту, эксплуатации жилья у муниципальных служб при эксплуатации	30	32	787	1039
Жилплощадь: получить или приватизировать	28	31	7409	4074
Получение бесплатной медицинской помощи в поликлинике	26	54	3476	35295
При обращении за помощью и защитой в милицию	26	28	12571	16211
Зарегистрировать сделки с недвижимостью	24	41	2667	1087
Получить регистрацию по месту жительства, паспорт или заграничный паспорт, разрешение на оружие и др.	23	46	3413	3900
Социальные выплаты: оформление прав, перерасчет и т.п.	15	32	1891	1858
Пенсии: оформление, перерасчет	13	35	1583	1479

Описанию различных аспектов коррупции посвящено множество исследований как зарубежных, так и отечественных авторов. Среди методов исследования коррупции, закономерностей ее возникновения и путей противодействия, доминирующих в современной литературе, прежде всего необходимо отметить социологические исследования. Ведущую роль в формировании подходов к изучению коррупции и методов противодействия ей сегодня играют такие исследования как Индекс восприятия коррупции [3], Индекс эффективности противодействия коррупции [4], национальные социологические исследования уровня коррумпированности и восприятия данной проблемы различными слоями населения.

Большое место в современных исследованиях, посвященных проблематике коррупции, занимают также исследования статистического характера, которые оперируют полученными в результате социологических исследований количественными результатами. В различных работах последних десяти-

летий на основе анализа статистических данных доказывається отрицательное влияния уровня коррупции на экономический рост [5], положительное влияние на рост бедности, показано влияние воспринимаемой справедливости уровня вознаграждения

государственных служащих (понимаемой как соотношения между уровнем вознаграждения в государственных и коммерческих организациях) на уровень коррупции. Основная проблема, связанная с использованием описанных выше исследовательских методов, заключается в сложности объективной оценки уровня коррупции и выявления факторов реального коррупционного поведения. Это легко объяснимо, поскольку реально включенные в коррупционные отношения люди редко заинтересованы в повышении прозрачности данной области. Даже если определенные оценки от участников коррупционного взаимодействия и получают в ходе исследований, они тоже носят однобокий характер и отражают взгляд бизнеса на коррупцию в органах власти, а не самих государственных служащих. Относительно новым является применение метода игровых экспериментов, наблюдения за поведением группы людей, поставленных в условную ситуацию коррупционного взаимодействия.

Моделирование как исследовательский метод также получил достаточно широкое распространение в области изучения коррупции, и в настоящее время существует большое количество подходов к моделированию и формальному описанию коррупции. Как правило, моделирование носит теоретический характер, и обобщает результаты эмпирических исследований или экспертного знания в формализованном виде. Теоретическим фундаментом данных исследований является, в первую очередь, теория общественного выбора и такие ее составляющие, как изучение поиска ренты (rentseekingactivity), экономики бюрократии, политического рынка и др.

Активные экономические и математические исследования коррупции, фактически начались в последней трети XX века, и отправной точкой здесь можно считать классическую работу Роз-Аккерман,

в которой коррупция рассматривалась как экономическое поведение в условиях риска, связанного со совершением преступления и возможным наказанием за него. В многочисленных последующих

работах затрагивались такие вопросы, как определение коррупции, ее зависимости от характеристик общества, анализ экономической роли коррупции, влияния морали на уровень коррупции.

В ряде работ описаны случаи коррупции и приведена некоторая статистика, предложены математические модели, описывающие функционирование коррупции. Среди отечественных исследователей, занимающихся данным аспектом изучения коррупции стоит выделить в первую очередь М. Левина, обобщившего основные математические модели коррупции. Общей проблемой, характеризующей большую часть такого рода моделей, можно считать их статический характер. Как правило, в них фиксируется определенный аспект, характеризующий коррупционное взаимодействие, который и становится объектом моделирования. Попытки же придать моделям более реалистичный характер и познавательную ценность приводят к их существенному усложнению и сложности восприятия. ■

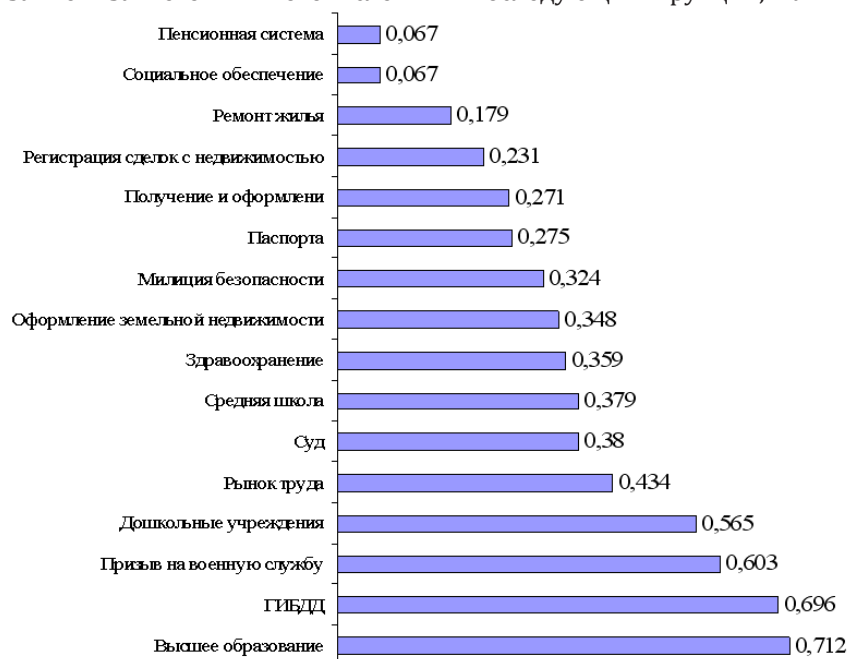


Рисунок 2. Значение обобщенного индикатора «уровень бытовой коррупции» за 2010 г.

Библиографический список

1. Влияние экономических преступлений на экономическую безопасность предприятия АПК на примере Пермского края / С.В. Васев, Н.А. Светлакова / Аграрный Вестник Урала. – 2009. – № 12 (66).
2. Состояние бытовой коррупции в Российской Федерации / Министерство экономического развития РФ.
3. Transparency International Corruption perceptions index 2010 – http://transparency.org/policy_research/surveys_indices/cpi/2010/results
4. Kaufmann D., Kraay A., Mastruzzi M. The Worldwide Governance Indicators: Methodology and Analytical Issues // World Bank Policy Research Working Paper. No. 5430. 2010.
5. Mauro P. Corruption and Growth // Quarterly Journal of Economics. Vol. 110. 1995. P. 680–712.

ИСТОРИЧЕСКОЕ ВРЕМЯ

*Ильмира Рафисовна МИНИГУЛОВА**факультет философии и социологии
ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет»*

Внимание историков и философов издавна привлекало понятие времени в истории, и этому вопросу посвящено солидное количество научных трудов. В исследованиях ученых затрагиваются фундаментальные понятия о необратимости исторического процесса, о причинности и случайности, пространственных и временных структурах, возникающие в процессе самоорганизации человеческого общества. История человечества рассматривается как развитие системы, для которой, кроме внешнего времени (физического), можно включить представление о внутреннем времени (системном). Философы и историки заключили, что понимание истории требует увеличения представлений о времени. Время в философских науках понимается как необратимое течение (т.е. время течет из прошлого, через настоящее в будущее), внутри которого происходят все существующие в объективной действительности процессы, являющиеся фактами [5]. Отсюда логически вытекает вопрос: в чем различие понятия времени в естественных науках и времени в истории, где оно воспринимается субъективно человеком, в процессе его жизни или обществом в целом, а также историком при изучении развития общества. В естественных науках время выступает внешним фактором и никак не связанным с происходящими процессами. Понимание времени в истории связывает его с длительностью, с протяженностью тех или иных процессов в развитии общества или человечества, которые зависят от того, что происходит в самих системах. Таким образом, можно выделить два аспекта: 1) на временной оси находятся координаты всех событий. На практике это время текущее: календарное и время суток, определяемое соответствующей системой счисления (например, шкалой) времени (примеры: местное время, всемирное координированное время); 2) время понимается как относительное, это значит временной интервал между двумя событиями.

Человечество давно начало осознавать, чувствовать время, но в каждую историческую эпоху оно воспринималось по-разному. Так, первобытные люди не ценили время, и такое отношение ко времени объясняется низким уровнем общественных отношений, культуры, отсутствием письменности. В

античных обществах представления о времени меняются кардинально. Время обретает социальную характеристику и уже воспринимается как фактор, который играет значительную роль в жизнедеятельности каждого человека и поэтому требующий к себе соответствующего отношения. Люди начинают осознавать связь между настоящим и будущим, между прошлым и настоящим. Тем не менее, истинное понимание времени начинается только с Ренессанса, который характеризуется разложением феодализма, формированием капиталистических общественных отношений. Капиталист проявляет активность для получения большей прибыли, и поэтому он бережет каждый час, каждую минуту, ибо понимает, что от экономии времени зависит его богатство, капитал. Именно с эпохи «Возрождения» появляется возможность сравнивать одну историческую эпоху с другой через призму времени. С этого периода люди начали представлять свою историю как историю, развивающуюся во времени» [3]. В философии истории время рассматривается в более широком смысле, а именно: философском. Существующий исторический процесс исследуется как процесс, совершающийся во времени, детерминированный материальными отношениями. Здесь философия истории не обходится без достижений других наук, например - политической экономии, истории, социологии. Философский анализ времени требует от исследователя знаний конкретной действительности, а это возможно только при учете достижений частных наук. Обратимся к историческому времени. Им занимается историческая наука, онтология, социальная философия. Она исследует такие его аспекты, как онтологический и гносеологический. В первом смысле время социальное рождается вместе с общественной историей. Являясь его формой существования, оно развивается и трансформируется вместе с ним. Под вторым аспектом имеется в виду осознание времени в мифологических, космических и натуралистических терминах. Иными словами, в указанном случае речь идет об историческом восприятии времени, когда оно связывалось с историческим развитием общества. Мы знаем, что время не развивается и не изменяется в мифах, сказках, эпосе. Но по мере развития исторического

процесса гносеологическая окраска времени тоже трансформируется. Здесь оно воспринимается через исторические факты, случаи и события.

Далее, отдельно выделяют календарное время, отличающее от исторического времени, оно течет равномерно, непрерывно, ритмично. Календарное время абсолютно одинаково для всех эпох и периодов [1]. К примеру, календарное время в первобытном обществе текло равномерно, ритмично, как в нашем веке, однако ритм родового строя отличается от ритма людей 21 века. Календарное время подчинено своим законам, и оно независимо от развития и изменения исторических событий.

Историческое время, в отличие от календарного, подразумевает содержательный анализ человеческой истории. Оно наполнено ясным социально-историческим содержанием. А также оно пронизывает историю, т.к. анализ указанного времени позволяет нам представить общество людей как находящийся в постоянном обновлении социальный организм. Мы можем чувствовать историческое время благодаря ходу истории, различных явлений, процессов, случаев. Сравнивая историческое и календарное время, необходимо подчеркнуть, что если историческое время идет прерывисто и относительно, то календарное же время течет ровно, плавно и ритмично. В нем возможны: цикличность, повторяемость, а также движение вспять. Это заметно тогда, когда происходят крупные события, которые могут оказать значительное влияние на дальнейшее общественное развитие.

Анализ содержания исторического времени осуществляется на основе диалектического единства всех фактов, событий, явлений, процессов истории, поскольку именно они составляют его содержание. Таким образом, для раскрытия цикличности и прерывистости исторического времени необходимо изучить содержание, те события и процессы, имевшие место на данном временном отрезке. Контрастность исторического времени зависит от содержательности и насыщенности исторических событий. Допустим, это могут быть различные революции, гражданские войны, которые ломают типичный склад жизни людей и за короткий период времени существенно меняют общественные нормы, менталитет людей. В последние годы произошли значительные изменения, они привели к революционному изменению социально-политических, экономических институтов, а также к пересмотру государственных границ стран после второй мировой войны. Мы можем сказать, что 20 лет исторического времени по содержанию и насыщенности приравниваются к нескольким векам прошлых

эпох. От сознания людей календарное время не зависит, но вместе с тем, историческое время вполне зависит, и по праву, мы можем его назвать субъективным. Содержание его связано с деятельностью субъектов истории, которые в сила наполнить его разными событиями и явлениями, имеющими большое значение для людей.

Субъективность времени исторического состоит в том, что любой индивид по-своему расходует свое время. Личность может его "убивать", а может в течение некоторого времени создать великие шедевры, и работать с полной отдачей сил. Рафаэль, Пушкин, Соловьев прожили мало времени, но заполнили историю культуры бесценным вкладом. Справедливо отмечают, что жизнь измеряется содержанием, а не количеством прожитых лет, т.е. тем, что было сделано за одну человеческую жизнь. По Марксу, время понимается как простор для развития задатков, а мерилем богатства является наличие свободного времени, используемого человеком для проявления творческих способностей и совершенствования.

Историческое время определяется древностью, т.е. удаленностью в прошлое, отсчитываемой от наших дней. Вместе с тем, мера исторического развития сокращалась, вслед за ним ускорялся ход мировой истории, которая в настоящее время достигла своего предела. В этом следует видеть не конец Истории, как это представляется Ф. Фукуяме [4], а революционную неизбежность перехода к новой парадигме глобального развития, при которой трансформируются все стороны общественной жизни [2].

Появление в истории человеческого общества катастрофической даты, которая как бы предопределяет ход истории, показывает на трудность с причинным объяснением развития. Дело в том, что процесс исторический, который занимал сотни лет в Средние века, в настоящее время определяется, практически эффективным временем жизни человека или же еще меньшим временным масштабом конкретных политических решений, а не течением исторического времени. Ускоренность современного исторического процесса приводит нас к разрыву в развитии производственных отношений и производительных сил. Как считает Э.Гидденс, современный мир является «ускользающим», потому что именно это фраза передает чувства, которые испытывают многие люди, живущие в эпоху быстрых перемен. Таким образом, выражаясь словами Э.Гидденса, хозяевами своей истории мы никогда не станем, но найти способ «поймать» наш ускользающий мир можем и должны. ■

Библиографический список

1. Гарифзянова А.Р. Человек в различных исторических эпохах (социально-философский аспект) // Проблема человека в свете современных социально-философских наук: сб. науч. тр. – Елабуга, 2001, С. 9-20.
2. Гидденс Э. Ускользающий мир: как глобализация меняет нашу жизнь / Пер. с англ. Коробочкина М.Л. – М., 2004. 120 с.
3. Кареев Н.И. Общий ход всемирной истории (<http://www.magister.msk.ru/library/history/world/kareev01.htm>)
4. Фукуяма Ф. Конец истории и последний человек / Пер с англ. Левина М.Б. – М., 2007. 588 с.
5. Электронный словарь www.glossary.ru

СОЦИАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ МАЛЫМ БИЗНЕСОМ: ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ

Вера Борисовна БОКАРЕВА

*кандидат социологических наук,
докторант Современной гуманитарной академии*

Теоретико-методологическими основами исследования социальных технологий в системе управления малым бизнесом служит анализ следующих направлений: феномен малого бизнеса в современной России; малый бизнес как объект социального управления; социоэкономическая парадигма технологий управления малым бизнесом; роль малого бизнеса в развитии среднего класса в России.

Феномен малого бизнеса – это своеобразная социальная форма организации экономической деятельности, сложный хозяйственный механизм, функционирующий в условиях существования и развития таких социально-экономических институтов, как собственность, разделение труда, контроль, денежная система, рабочие организации, административные органы, корпорации, налоги, доходы и т.д., задача которого состоит в том, чтобы находить пути и методы эффективного использования ограниченных ресурсов в условиях неопределенности.

Феномен малого бизнеса в современной России обладает следующими группами черт: не достаточно четкая определенность положения в социальной структуре общества; высокая степень неформальности среды функционирования и трудовых отношений; недостаточно высокая социальная ответственность; слабо развитая система общественной поддержки; несбалансированный рынок; практическое отсутствие источников формирования первоначального предпринимательского капитала; общий низкий технический и технологический уровень оснащенности; отсутствие системности в поддержке со стороны государства; самостоятельный характер деятельности в сочетании с высокой зависимостью от конъюнктуры; не достаточная политическая активность; высокая степень психологической защиты от социального неодобрения; не достаточно высокий управленческий уровень.

Приведенные черты свидетельствуют о том, что, во-первых, требуется реальное укрепление потенциала сектора малого предпринимательства в развитии общества, его демократизации и включения в мировое сообщество. Во-вторых, необходимо совершенствование системы управления малым

предпринимательством в связи с переходом к новой парадигме управления, его социализации и гуманизации. В-третьих, наблюдается недостаточное участие специальных институтов и общественных организаций в процессе развития малого бизнеса.

Таким образом, система методов социального управления малым бизнесом включает в себя:

1. Государственно-административные: организационные воздействия, распорядительные воздействия, материальная, дисциплинарная, административная ответственность и взыскания; государственные заказы; создание инфраструктуры поддержки и механизмов реализации программ развития малого бизнеса.

2. Нормативно-правовые: законодательные акты; программы социально-экономического развития; лицензирование, сертификация; стандартизация; системы контроля качества.

3. Социальные: мониторинг, прогнозирование развития малого бизнеса, отраслей, регионов; создание информационных фондов; разработка программ; выявление лидеров и обеспечение их поддержки; обеспечение эффективной коммуникации.

4. Экономические: налоговые льготы; создание фондов поддержки, гарантийных, венчурных и иных; дотации, бюджетные ассигнования; льготное кредитование; материальная мотивация; регулирование взаимоотношений посредством ориентирования на форму собственности.

Социоэкономическая парадигма технологий управления малым бизнесом – это общие теоретические ориентации для изучения современной реальности, в которые включены совокупность устойчивых и общезначимых норм, теорий, методов, схем научной деятельности, предполагающих единство в теории, в эмпирических исследованиях, в толковании их результатов.

Вместе с тем, к функциям малого бизнеса, оказывающим положительное влияние на развитие среднего класса в современной России, относятся следующие: социальная; экономическая; политическая; стабилизирующая; ценностно-идеологическая; ресурсная; конкурентообразующая. ■



КАТЕГОРИИ КОМИЧЕСКОГО КАК ЕДИНИЦЫ РЕЧЕВОГО ЭТИКЕТА, СОПРЯЖЕННЫЕ С ТЕМАТИЧЕСКОЙ ГРУППОЙ «УДАЧА, УДОВОЛЬСТВИЕ, УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ»

Андрей Юрьевич ПОНОМАРЕНКО

доцент кафедры иностранных языков
Сочинского института Российского университета дружбы народов

До недавнего времени лингвистические исследования тематической группы «Удача, удовольствие, удовлетворенность» («УУУ») касались только сопровождающих ее единиц речевого этикета (ЕРЭ) в рамках конверсационной нормы [1, с. 33]. Объектом исследования выступали стандартные самостоятельные, пограничные, комбинированные и сопутствующие тематические группы, попадающие под общепринятую дефиницию ЕРЭ. Вместе с тем тематическую группу «УУУ» нередко сопровождают речевые единицы, отсутствующие в сводной квалификации ЕРЭ английского языка. Одним из примеров таких речевых образований могут служить категории комического, к которым принято относить иронию, юмор, сарказм и сатиру. В настоящей статье мы ставим перед собой задачу классифицировать категории комического и выяснить их сочетаемость с тематической группой «УУУ» на примере диалогических единств взятых из американских фильмов последних лет.

Так как «единицы речевого этикета призваны устанавливать благоприятный контакт в желательной для коммуникантов тональности... закономерны сниженные «дружеские» оценки: «ироническое», «шутливое» [2, с.79]. Идентификация этих «дружеских оценок» отчасти затруднена многообразными особенностями личностного восприятия чувства комического, а также тем обстоятельством, что они тесно связаны между собой. По определению психологов «эти чувства могут иногда выступать как более или менее частные состояния, приуроченные к определенному случаю, но по большей части более или менее устойчивые мировоззренческие установки личности» [3, с.548]. Понимая юмор как легкую насмешку, иронию или скрытую насмешку, переходящую в сарказм, который, в свою очередь, является разновидностью сатирического, можно

расположить их по силе воздействия в следующей последовательности: юмор, ирония, сарказм, сатира. Рассмотрим эти понятия как особую комическую форму реакции адресата на сообщение об удаче, удовольствии, удовлетворенности, выраженную через коммуникативный акт:

Charlotte: Trey is so thoughtful. *комплимент* I wasn't feeling well last night so he took me for some soup on 7th street. *удовольствие, удовлетворённость*

Carrie: He did your physics homework with you? *ирония*

(0:07:02, Change Of A Dress, HBO, 1999)

Данное диалогическое единство содержит ЕРЭ тематической группы «УУУ» в качестве реплики-стимула (...he took me for some soup on 7th street). Удовольствие адресанта вызывает у адресата иронию в результате внезапно обнаруживающегося несоответствия между кажущейся значительностью адресанта и ничтожностью, неуклюжестью, несуразностью его поведения, между поведением, рассчитанным на более или менее значительную ситуацию, и пустяковым характером ситуации, в котором оно совершается. Комичным кажется демонстрация удовольствия и удовлетворения адресанта, которая выступает сперва с видимостью превосходства и затем обнаруживает свою несостоятельность. Несответствие или несуразность, обычно заключенные в комическом, сами по себе еще не создают такого впечатления. Для возникновения иронии необходимо разоблачение адресатом неосновательной претензии адресанта (He did your physics homework with you?).

Тонкая, скрытая насмешка в реплике-реакции адресата может характеризоваться как положительными, так и негативными эмоциями. В предыдущем и в следующем примерах умение подметить смешную сторону радости адресанта и представить,

показать ее в незлобиво-насмешливом виде, проникнуто шутливым, добродушно-насмешливым настроением:

Carrie: Last night with Ray I had the most intense orgasm in all my entire life. *удовольствие, удовлетворение*

Miranda: I did my laundry. *юмор, ирония Continue. просьба*

(00:03:30, Ghost Town, HBO, 1999)

Сообщение адресанта о полученном удовольствии (*I had the most intense orgasm in all my entire life*) встречается ироническим замечанием адресата, предполагающим, что за вызывающими смех недостатками чувствуется что-то положительное (*I did my laundry*). В данном случае юмор позволяет адресату с легкостью и смехом относиться к не очень существенным разочарованиям, когда чувствуется, что они компенсируются другими достоинствами. По словам С.Л. Рубинштейна, «чистый юмор означает реалистическое «приятие мира» со всеми его слабостями и недостатками... над смешными сторонами и милыми маленькими слабостями которого приятно посмеяться, чтобы почувствовать особенно остро его бесспорные достоинства. Даже тогда, когда юмор серьезно относится к тем недостаткам, которые вызывают смех, он всегда воспринимает их как... момент положительной в своей основе действительности» [3, с.549].

В приведенных выше диалогах ирония предполагает, что адресат чувствует свое превосходство над сообщениями адресанта об удаче, удовольствии и удовлетворенности, вызывающие у него ироническое отношение. Когда реплика-реакция, содержащая ЕРЭ тематической группы «УУУ», выступает как торжествующая сила, ирония становится бичующей, гневной, негодующей, иногда проникается горечью и переходит в сарказм. Обратимся к следующему диалогу:

Phil: For your information, Hairdo *обращение*, there is a major network interested in me. *удовольствие, удовлетворенность*

Larry: That would be the Home Shopping Network. *сарказм*

Phil: Thanks, Larry. *благодарность* Go wait in the van. *просьба*

(00:02:37, Groundhog Day, Columbia TriStar Home Entertainment, 1993)

Иницирующий речевой ход с компонентом «УУУ» (*For your information ... there is a major network interested in me*) произносится с выраженным надменным тоном; довольно обидное обращение к адресату (*Hairdo*) подчеркивает бесцеремонность адресанта, злоупотребляющего нормами речевого этикета в силу своего служебного положения. Адресат осознает, что за видимым превосходством адресанта скрывается чувство озлобления ничтожного и мелкого существа против всего, что выше и лучше его. Неудивительно, что в ответном речевом ходе реплика адресанта парируется саркастическим замечанием (*That would be the Home Shopping Network*). Прагматической иллюзией этой едкой насмешки является отнюдь не соперничество удаче адресанта, а попытка вернуть собеседника с небес на землю. Комическое отношение к этому положению возможно только, поскольку высокомерное отношение и нарушение норм речевого этикета рассматривается лишь как преходящий эпизод в ходе событий, который, в конечном счете, ведет к положительным результатам.

Таким образом, проведенный выше анализ диалогических единств позволил нам расширить уже существующую совокупность единиц речевого этикета, сопряженных с тематической группой «УУУ». Мы выяснили, что иронические замечания высказываются в реплике-реакции адресата на сообщение адресанта об УУУ в иницирующем речевом ходе. Аналогичным образом, сарказм в ответном речевом ходе сочетается с группой «УУУ» в реплике-стимуле. И, наконец, удалось выявить зависимость употребления категорий комического, регулярно появляющихся в ответных речевых ходах на «УУУ», от эмоциональной реакции адресата. В этой связи подход к единицам речевого этикета с точки зрения психолингвистики и теории речевых актов оказался продуктивным. ■

Библиографический список

1. Соколова Н.Л. Английский речевой этикет / Н.Л. Соколова М., 1991.
2. Формановская Н.И. Русский речевой этикет: лингвистический и методический аспект / Н.И. Формановская. М., 1987.
3. Рубинштейн С. Л. Основы общей психологии / С. Л. Рубинштейн. СПб., 2002.



ЭВОЛЮЦИОННОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ЖЕЛУДОЧНОЙ СОЛЯНОЙ КИСЛОТЫ С КОМПЛЕКСОМ МИНЕРАЛЬНЫХ ВЕЩЕСТВ, ПОСТУПАЮЩИХ В ЖЕЛУДОЧНО-КИШЕЧНЫЙ ТРАКТ ЖИВОТНЫХ С КОРМОМ

Петр Александрович КУЛЯСОВ

кандидат ветеринарных наук,
ведущий ветеринарный специалист ООО Агрофирмы «Мордовзерноресурс»

Провели экспериментальные и лабораторные исследования содержимого желудочно-кишечного тракта у павших животных от болезней незаразной этиологии. Было выяснено, что в сычуге у коров герефордской породы имеется комплекс хлористых минеральных солей или химических стойких хлористых соединений (ХСХС), прижизненно появляющихся у животных в момент соединения желудочной соляной кислоты и комплекса минеральных веществ, поступающих в желудок извне с кормом. Доказано, что данная химическая реакция между соляной кислотой и способными реагировать с ней минералами происходит внутри желудка у всех вышших организмов (млекопитающих, птиц, рыб, земноводных, пресмыкающихся), т.е. у всех тех организмов, которые имеют наличие в своем теле желудка.

Ключевые слова: химические стойкие хлористые соединения (ХСХС).

Для того чтобы жить, любому живому организму необходимо постоянно употреблять продукты питания. С помощью зубов, находящихся в ротовой полости, пища или корм разжевывается, проглатывается внутрь и попадает в желудок. У каждого вида имеется свой желудок, с характерными для него строением и свойствами. У большинства животных, в том числе и у людей желудок — однокамерный, однако, у отдельных видов, в частности у травоядных жвачных млекопитающих желудок состоит из четырех отделов: рубца, книжки, сетки и сычуга [2-5]. В желудке под влиянием пищеварительных ферментов, таких как пепсин, катепсин, ренин (химозин) и липаза, а также 0,5 — 1,5 % соляной кислоты (HCl) корм распадается на более простые и доступные для усвоения живым организмом мельчайшие компоненты [1]:

- белки;
- углеводы;
- жиры;
- витамины;
- минералы.

В свою очередь, белки распадаются на:

- пептоны;
- полипептиды;
- аминокислоты.

Аминокислоты:

Заменимые – аланин, орнитин, гликокол, пролин, серин, оксипролин, цистин, оксализин, тирозин, аспарагиновая кислота, норлейцин, глутаминовая кислота

Незаменимые – метионин, аргинин, триптофан, треонин, лейцин, фенилаланин, изолейцин, валин, лизин, гистидин.

Углеводы на:

- моносахариды (глюкоза, фруктоза, галактоза);
- олигосахариды (сахароза, мальтоза, лактоза);
- полисахариды (крахмал – растительного происхождения; гликоген – животного происхождения).

Жиры на:

- простые жиры (триглицериды);
- составные жиры (фосфолипиды, глюколипиды, липопротеины);
- производные жиры (холестерин).

Витамины:

1) жирорастворимые:

- витамин А (ретинол);
- витамин D (кальциферол);
- витамин Е (токоферол);
- витамин К (филлохинон);

2) водорастворимые:

- витамин В₁ (тиамин);
- витамин В₂ (рибофлавин);

- витамин В₃ (пантотеновая кислота);
- витамин В₄ (холин);
- витамин В₆ (пиридоксин);
- витамин В₈ (инозит);
- витамин В₁₂ (цианкобаламин);
- витамин В₁₃ (оротовая кислота);
- витамин В₁₅ (пангамовая кислота);
- витамин В_c (фолиевая кислота);
- витамин В_t (карнитин);
- витамин РР (никотиновая кислота);
- витамин Н (биотин);
- витамин Р (биофлавоноиды);
- витамин U (метилметионин-сульфоний);
- витамин ПАБК (парааминобензойная кислота).

Минералы:

1) макроэлементы:

- натрий (Na);
- калий (K);
- кальций (Ca);
- хлор (Cl);
- фосфор (P);
- сера (S);
- магний (Mg);
- железо (Fe) и др.

2) микроэлементы:

- медь (Cu);
- кобальт (Co);
- цинк (Zn);
- марганец (Mn);
- йод (I);
- бром (Br);
- хром (Cr);
- селен (Se) и др.

Таким образом, из более сложных соединений с помощью протеолитических ферментов происходит распад кормовой смеси внутри желудочно-кишечного тракта живого организма на более простые компоненты, которые затем всасываются в кровь.

В связи с этим: пищеварение - это процесс превращения питательных веществ, содержащихся в пище или корме, под воздействие протеолитических ферментов и соляной кислоты, из более сложных соединений в простые и доступные для усвоения компоненты. Но это не совсем верное определение. В этом мы убедимся чуть позднее.

Внутри желудка происходит постоянное рождение химического соединения, которое именуется соляной кислотой. В желудке соляная кислота выполняет следующие функции:

1. Участвует в уничтожении микробов, поступающих в желудок с пищей, кормом или водой.
2. Превращает фермент пепсиноген в активную форму - пепсин. Последний способен расщеплять белки до аминокислот.
3. Подготавливает белки к перевариванию.
4. Участвует в работе желудка.
5. Способствует растворению большинства минеральных веществ.

Кроме того, наличие 0,5 % концентрации соляной кислоты в желудке обеспечивает ему полную

невосприимчивость к гнилостным микробам, постоянно заполняющим пищеварительную систему из внешней окружающей среды с пищей, кормом или водой, а также при вдыхании окружающего атмосферного воздуха ртом. Кормовые массы, поступившие из окружающей среды через полость рта, уже непосредственно внутри желудка пропитываются раствором соляной кислоты, концентрация которой у разных животных и людей бывает различной. Далее, посредством толкательных сокращений стенок желудка частично переваренная пищевая смесь через пилорический сфинктер, разделяющий сам желудок и тонкий отдел кишечника на два отдела, попадает в двенадцатиперстную кишку, где под воздействием желчи, поджелудочных и кишечных соков происходит нейтрализация или выщелачивание поступившего кислого содержимого. Избыточная кислотность в кишечнике быстро нейтрализуется кишечными соками [2].

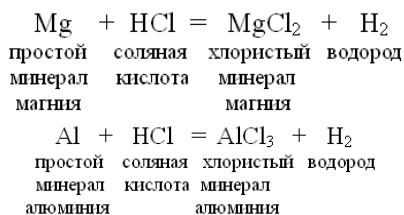
Цель исследования состоит в том, чтобы путем проведенных экспериментальных работ выявить, какое воздействие оказывает желудочная соляная кислота на расщепленные ферментами минеральные вещества.

Материалы и методы. Исследование проводилось в ООО ПХ «Герефордресурс» (Республика Мордовия, 2008-2011 год) на коровах герефордской породы, в возрасте 5^{ти} лет. У внезапно павших животных было исследовано содержимое желудков, а именно наличие кормовых масс в рубце, книжки, сетки и сычуге.

Ранее, в Мордовском Аграрном институте, в 2004-2008 годах были проведены ряд экспериментов, направленных на выявления взаимодействия раствора соляной кислоты и минеральных веществ (магния, алюминия и других, схожих с ними минералов). В стеклянную колбу наливали 100 мл дистиллированной воды, добавляли в нее 12,5 мл концентрированной соляной кислоты и получали 5 % раствор соляной кислоты [6].

Наличие соляной кислоты постоянно выявляется внутри желудка у всех высших организмов, но в более слабой концентрации (0,5 - 1,5 %). Затем, добавляли в колбу минеральное вещество, каждое по отдельности. При попадании в соляную кислоту, магний сульфат под своей тяжестью опускается на дно соляного раствора, где и происходит его полное растворение. Если брать в качестве примера алюминий, то его также помещали в стеклянную колбу с наличием в ней 5 % раствора соляной кислоты. Как в первом, так и во втором случае при нахождение минерала в растворе соляной кислоты, через несколько минут начинался процесс взаимодействия этих химических веществ. Если магний сульфат просто растворялся с соляной кислотой, без видимых изменений, то алюминий начинал очень бурно реагировать с кислотой, выделяя при этом пузырьки газа (водорода), которые поднимались на поверхность раствора. Таким образом, в искусственной стеклянной колбе, под влиянием 5 % раствора соляной кислоты минеральные вещества (магний и алюми-

ний), способны превращаться из простых соединений в более сложные. А 5 % концентрация соляной кислоты делалась из расчета быстрого получения взаимодействия данного раствора с минеральным веществом.



Аналогичный процесс взаимодействия 0,1 - 0,5 % раствора соляной кислоты и минералов происходит и в желудках у всех высших организмов. Соляная кислота, вырабатываемая в желудках у всех высших организмов, имеет свойство связываться воедино с целым комплексом минеральных веществ, поступающих в желудок из окружающей среды, совместно с пищей, кормом или водой.

Во-первых, внутри желудка у всех живых существ (млекопитающих, птиц, рыб, земноводных, пресмыкающихся, а также у людей всех возрастов) постоянно выделяется 0,1 — 0,5 % концентрация раствора соляной кислоты, имеющая химическую формулу – HCl, а значит состоящая из двух химических элементов Периодической таблицы Д. И. Менделеева – водорода (H) и хлора (Cl).

Во-вторых, соляная кислота желудка способна вступать в химическую реакцию с благоприятным для нее минералом, конечным результатом которой будет хлористый минерал и легкий газ водород.

И, в-третьих, все хлористые минералы способны всасываться в кровеносное русло живого организма. В стенках желудка и кишечника находятся специальные пищеварительные всасывательные железы, благодаря которым все питательные компоненты пищи или корма полноценно всасываются в кровь. Корм, проглоченный животным, в желудке распадается до белков, жиров, углеводов, витаминов и минералов, которые незамедлительно всасываются стенками пищеварительного тракта в кровеносное русло. И только минеральные вещества, прежде чем уйти в кровь, успевают в желудке связаться с образующейся соляной кислотой, и превратится в хлористые соли, которые получили свое неофициальное название, - химические стойкие хлористые соединения (ХСХС). До тех пор, пока, химические стойкие хлористые соединения (ХСХС) находятся и локализуются во всех органах и тканях, тело живого организма не подвергается прижизненному гниению и разложению.

В связи с тем, что простые минералы способны соединяться воедино с соляной кислотой в момент активного пищеварения в теле живого организма, то поэтому важно дополнить пояснение к слову пищеварение.

Пищеварение есть физиологический процесс, заключающийся не только в превращение питательных веществ пищи или корма, под воздействием протеолитических ферментов и соляной кислоты

из сложных соединений в более простые, доступные для усвоения живым организмом, но также и с одновременной выработкой из простых веществ более сложных соединений.

Пока в желудке находится и выделяется соляная кислота и присутствует комплекс реагирующих с ней минералов, в нем протекает бурная химическая реакция, результатом которой являются сложные химические хлористые минеральные соли.

Результаты исследования. Из всего вышеизложенного материала нам становится понятным то, что большинство минералов, успевших именно в желудке выделиться из общей кормовой смеси, имеют исторически эволюционное важное качество, - вступать в соединение с соляной кислотой.

Проведенные лабораторные исследования показали, что частицы корма, взятые в стерильную стеклянную посуду из сычуга павших коров герефордской породы по болезням незаразной этиологии, содержат в своем составе хлористые минеральные соли. Если гибель животного наблюдается в период расщепления корма в желудке, то при незамедлительном патологоанатомическом вскрытии павшего животного, сычужные кормовые массы имеют в своем составе наличие хлористых минералов. А это значит, что в желудках у всех без исключения высших организмов происходит:

1. Распад кормовой смеси до простых компонентов (белки до аминокислот, жиры до глицерина и жирных кислот, углеводы до сахаров, витамины до жирно-и водорастворимых элементов, минералы до макро-и микроэлементов).

2. Соединение минералов с 0,1-0,5 % желудочной соляной кислотой, с последующим образованием в ней из простых компонентов более сложных соединений, - химических стойких хлористых соединений (ХСХС).

Обычные простые нехлористые минеральные вещества (Na, K, Ca, Zn, Mg, Fe) попадая в желудок высших организмов, под влиянием 0,1-0,5 % соляной кислоты, превращаются в хлористые минеральные соли (NaCl, KCl, CaCl, ZnCl, MgCl, FeCl). Минералы, освободившись из кормовой смеси, быстро продвигаются в область пилорического клапана, находящегося на границе соединения желудка с тонким отделом кишечника. До того, как они окажутся в двенадцатиперстной кишке, в среде, несомненно, имеющей щелочную реакцию, всем и каждому минералу необходимо побывать в кислой среде желудка. Чем больше поступает в желудок корма в момент его поглощения и после него, тем активнее происходит воссоединение минерального вещества с соляной кислотой. И без сомнения, в этом процессе нет равных комплексу минеральных веществ, быстро вступающих в реакцию с соляной кислотой. Только в составе химических стойких хлористых соединений (ХСХС), способен расти, ранее никем не выделенный особый плесневый, микроскопический грибок, который из своих живых грибковых составляющих выделяет вещество ярко-красного цвета (см. фото № 1, фото № 2 и фото № 3).



Рисунок 1. Антибиотик Петрокул, ярко-красного цвета, полученный лабораторным путем (общий вид)



Рисунок 2. Антибиотик Петрокул, ярко-красного цвета, полученный лабораторным путем (вид сверху)



Рисунок 3. Антибиотик Петрокул, ярко-красного цвета, полученный лабораторным путем (вид снизу)

По первым буквам автора Петр Кулясов, ярко-красное вещество получило свое пока еще неофициальное название, - Петрокул. Имея ярко-красный цвет, как цвет артериальной крови у высших мле-

копитающих, это вещество до настоящего времени не было обнаружено людьми. Вырабатывается внутри живого тела особым грибом, обладающим свойством расти и размножаться в кислых условиях желудочно-кишечного тракта у всех высших организмов Земли. Всасываясь стенками пищеварительной системы в кровеносное русло и, с током крови разносится по всему живому телу земного существа. С помощью него, не происходит заражения живого организма возбудителем туберкулеза. Находясь в крови, антибиотик Петрокул быстро достигает области легочной ткани и вытесняет из них палочку Коха.

Туберкулез – это хроническое инфекционное заболевание всех домашних и диких животных, птиц, а также человека. Возбудитель туберкулеза – палочковидная бактерия, имеющая микроскопический размер. Хорошо известно, что не все животные и люди подвергаются заражению туберкулезом, а только те, у кого сильно снижена резистентность организма и нарушен гомеостаз (постоянство внутренней среды).

Антибиотик Петрокул, являясь антибактериальным препаратом, обладает свойством обеззараживать кровь от микробов, т.е. обладает бактерицидностью. Чем больше в крови находится данного антибиотика, тем дольше в нее не проникают микробы. Следует заметить, что Петрокул вырабатывается только в одном отделе желудочно-кишечного тракта, в связи с чем, при утрате этой способности живой организм незамедлительно погибает и сгнивает.

Антибиотик Петрокул первый антибактериальный препарат, из всех ранее известных антибиотиков, способный вырабатываться живыми структурами живого организма. Другие антибиотики, такие как — пенициллин, гентамицин, стрептомицин, тетрациклин и т. п., получают из плесневых грибов, выращиваемых во внешней окружающей среде, в лабораториях (на искусственно питательных средах) или растущие во влажных темных местах (подвалах, погребах).

В нашем случае, грибок выделяющий антибиотик Петрокул, растет и размножается внутри живой системы организма у всех высших существ - людей, млекопитающих, птиц, рыб, земноводных, рептилий, насекомых, т. е. у всех тех организмов, которые имеют наличие в своем теле желудочно-кишечный тракт.

Антибиотик Петрокул первый антибиотик, обнаруженный человеком образуется внутри живого тела высшего организма. Чем больше его вырабатывается в живом теле, тем бактерицидней становится кровь. Кроме туберкулеза, антибиотик Петрокул подавляет и другие легочные бактериальные инфекции, стрептококкового и стафилококкового характера. ■

Библиографический список

1. Лысенко Б.Ф., Молев А.И., Великанов В.И., Аринкин А.В., Петрова О.Ю. Незаразные болезни птиц. Н.Новгород, 2006.
2. Акаевский А.И., Криницын Д. Я., Мелехин Г.П., Мелехин П.И. Анатомия и физиология сельскохозяйственных животных. М., 1978.
3. Елисеев А.П. Анатомия и физиология сельскохозяйственных животных. М., 1991.
4. Климов П.К. Физиология желудка. Механизмы регуляции. Ленинград, 1991.
5. Бобровский А.Я. Анатомия и физиология сельскохозяйственных животных. М., 1992.
6. Васильева Е.А. Краткий справочник ветеринарного лаборанта-химика. М., 1980.

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 30 календарных дней.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.naupers.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте post@naupers.ru

С уважением, редакция журнала “Научная перспектива”.

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 750 экз.

Цена свободная.